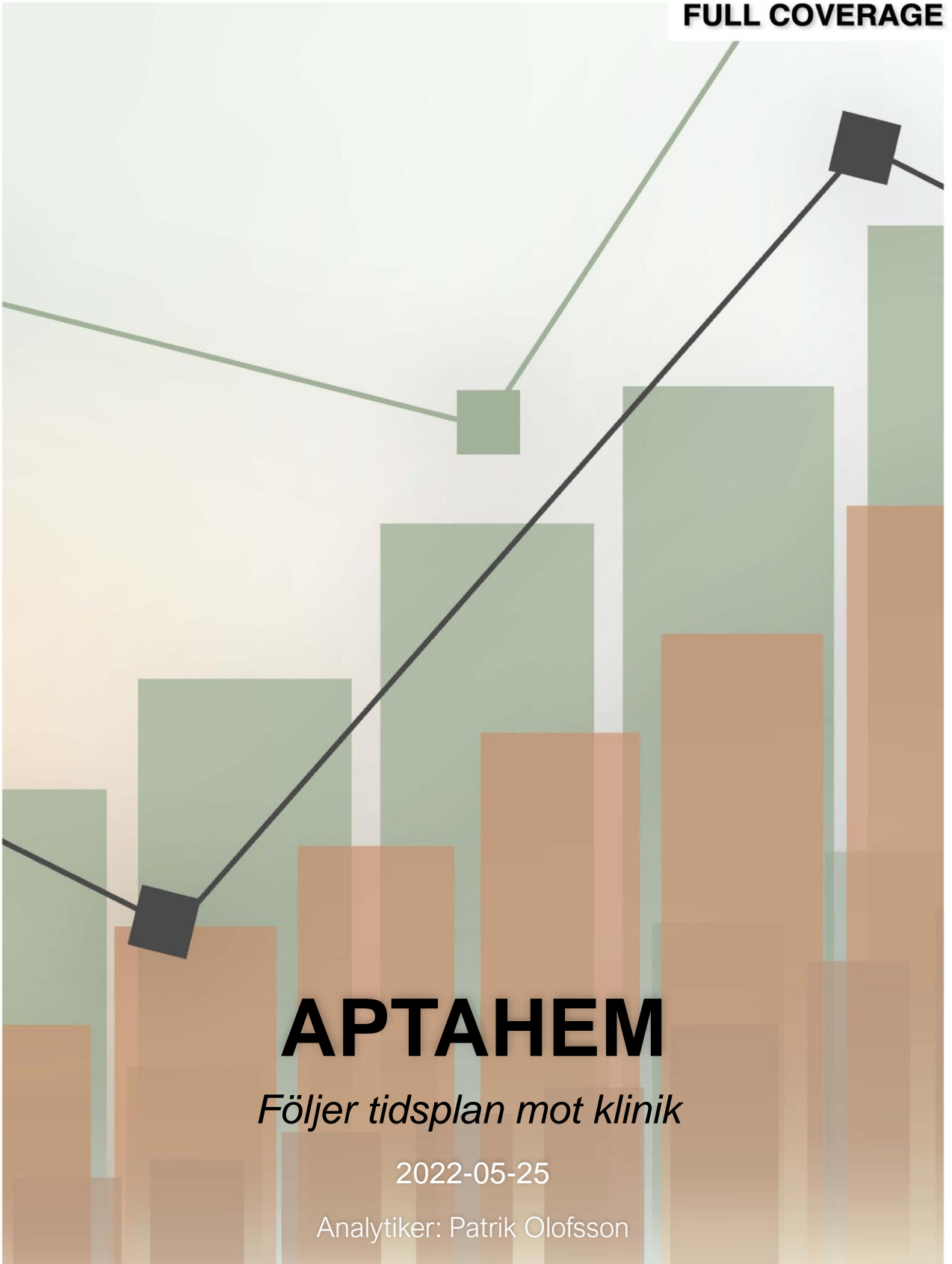


# AKTIEANALYS

FULL COVERAGE



## APTAHEM

*Följer tidsplan mot klinik*

2022-05-25

Analytiker: Patrik Olofsson

Analyst Group grundades 2014, en tid då informationen att tillgå gällande små- och medelstora bolag ansågs vara bristfällig. Därför valde Analyst Groups grundare att starta upp en analystjänst med visionen att belysa och sprida korrekt information för att ge bättre stöd i investeringsbeslut.

Idag är Analyst Group ett snabbväxande analyshus med huvudsäte i Stockholm och med filial i Lund. Vi arbetar utifrån värdeorden engagemang, passion och förtroende, med ambitionen att skriva korrekta och objektiva analyser. Därför erbjuder vi två typer av analys. Vi erbjuder dels bolag som vi anser intressanta, att på uppdrag, utföra analyser mot ersättning. Samtidigt tillhandahåller vi oberoende analyser på bolag som vi anser har särskilt intressant investeringsidé.

Vår vision är att vara en digital plattform vilken presenterar djupgående information och investeringsidéer för att bidra till ökad transparens.

Som länk mellan investerare och företag ger vi stöd i investeringsbeslut, kapitalallokering och kommunikationsvägar.

---

Vår filosofi bygger på vår bakgrund som investerare och analytiker.

Vi skriver analyser såsom vi skulle vilja läsa dem.

Vi tycker att det är viktigt med full transparens och är noga med att belysa eventuella intressekonflikter. Dessutom är ersättningen på förhand avtalad och är inte beroende av innehållet i analysen.

Läs vår policy [här](#)

# INNEHÅLL

Aptahem AB (publ) ("Aptahem" eller "Bolaget") är ett biotekniskt bolag som utvecklar aptamerbaserade läkemedel för behandling av livshotande tillstånd där koagulation och inflammation samverkar i sjukdomsprocessen. Aptahem-1, Bolagets främsta läkemedelskandidat, är ett akutläkemedel som utvecklas med mål att stoppa de organ- och vävnadsskador som leder till den mycket höga dödligheten för bland annat sepsispatienter. Bolaget innehar patentskydd på strategiska målmarknader och utför ett aktivt affärsutvecklingsarbete mot framtida samarbetspartners. Aptahem bildades 2014, har huvudkontor i Malmö och aktien är noterad på Spotlight Stock Market.

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Introduktion	4
Rapportkommentar	5
Investeringsidé	6
Bolagsbeskrivning	7
Marknadsanalys	8
Finansiell prognos	9-12
Värdering	13-14
Bull & Bear	15
Ledning & styrelse	16-17
Appendix	18
Disclaimer	19

## VÄRDEDREVARE

7 av 10

Aptahem utvecklar en unik läkemedelskandidat mot sepsis där det idag inte finns någon tillräckligt effektiv behandling. Eftersom Aptahem-1 befinner sig i slutfasen av det prekliniska skedet, och att steget in i kliniska studier i människa närmar sig nu under 2022, bedöms de främsta värdedrivarna i närtid utgöras av uppnådda steg inom studiearbetet. Under inledningen av året har Bolaget genomfört ett antal nyckelrekryteringar, vilka vi ser som tydliga tecken på att Aptahem laddar upp inför startskottet av Fas 1-studien för Aptahem-1. Om Aptahem kan fortsätta att ta viktiga steg hänförligt till det kliniska arbetet så bör detta återspegla sig i värderingen i aktien under 2022.

## HISTORISK LÖNSAMHET

1 av 10

Eftersom Aptahem för närvarande befinner sig i utvecklingsfasen av Aptahem-1 som inte genererar några intäkter, men samtidigt kräver investeringar i utveckling så har inte Aptahem någon lönsamhet i sin verksamhet. Innan Aptahem-1 når marknaden väntas Aptahem erhålla upfront- och milstolpsbetalningar. Det kapital som kommer in i verksamheten, genom exempelvis milstolpsbetalningar från licensstagare, kommer bland annat möjliggöra fortsatt utveckling av Aptahem-1, och eventuellt överskott kan potentiellt investeras i att bredda Bolagets *pipeline*. Betyget utgår endast från Aptahems historiska lönsamhet och är således ej framåtblickande.

## LEDNING & STYRELSE

7 av 10

Aptahems ledning och styrelse har gedigen erfarenhet från läkemedelsbranschen, forskning, affärsutveckling och andra områden som är högst relevanta för Aptahems möjlighet att lyckas med utvecklingen av Aptahem-1. Dessutom äger de flesta i ledning och styrelse aktier i Bolaget. Vidare har även experter inom exempelvis aptamer-tillverkning och andra viktiga områden rekryterats och nuvarande ledning besitter rätt vetenskaplig kompetens, vilket bedöms förbättra Aptahems möjligheter att utveckla Aptahem-1 och övriga delar av patentportföljen.

## RISKPROFIL

7 av 10

Eftersom Aptahem utvecklar läkemedelskandidater i ett tidigt stadium blir risken hög att potentiella läkemedel inte kommer att nå marknaden. För att nå marknaden krävs det att dessa går igenom kostsamma och strikta kliniska faser. Utan en licenspartner blir det betydligt svårare för Aptahem att kommersialisera Aptahem-1 eftersom det blir svårare att hitta finansiering. Givet att finansiering ändå kommer på plats, genom t.ex. större institutionella investerare, skulle Aptahem kunna fortsätta de kliniska studierna med hjälp av tredjepartsleverantörer.

Analyst Groups betygsättning utgår från fyra huvudparametrar där varje huvudparameter består av ett flertal underparametrar med individuell betygsättning, vilka summerar till ett viktat slutbetyg för varje huvudparameter.

**Värdedrivare, Historisk Lönsamhet och Ledning & Styrelse** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är högsta betyg.

**Riskprofil** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är att anse som högst risk.

# APTAHEM AB (APTA)

## FÖLJER TIDSPLAN MOT KLINIK



Aptahem har under H1-22 kommunicerat flera positiva nyheter och Bolaget kommer allt närmare att påbörja den kliniska fas 1-studien för Apta-1. Att lämna det pre-kliniska skedet och ta steget in i klinik ser vi fortsatt som en stark värde drivare. Det ska inte heller glömmas bort att Aptahem fortsätter att föra dialoger med tänkbara partners och givet att Bolaget kan leverera och passera milstolpar i utvecklingsprogrammet för Apta-1, och därmed öka attraktiviteten för projektet, står vi fast vid att ett sådant partneravtal mycket väl kan komma att bli ytterligare en värde drivare under kommande kvartal. Ur ett fundamentalt perspektiv ser vi fortsatt positivt på Aptahem och upprepar därför vårt värderingsintervall i termer av bolagsvärde, samtidigt som en justering görs i termer av värde per aktie, till följd av tidigare inlösen av TO7, vartefter vårt Base scenario uppgår till 1,8 kr/aktie.

### ▪ Närmar sig klinik enligt plan

Omkring mitten av maj stod det klart att Aptahem ingått avtal med *The Centre for Human Drug Research* (CHDR), vilket är en internationell klinisk kontrakts-forskningsorganisation (CRO) för genomförande av den Kliniska Fas 1-studien av Apta-1. Detta avtal följer det uppstartsavtal som ingicks i början av året vilket gör att Aptahem kan färdigställa all dokumentation samt starta Fas 1-studierna enligt plan. Vad som är särskilt intressant med valet av just CHDR är att de har en specifik metodologi för läkemedelsprojekt i tidig fas för klinisk forskning inom inflammation och sepsis, vilket kommer att underlätta när Apta-1 övergår i klinisk fas. Vidare har Aptahem beslutat att, parallellt med Fas 1-studien, genomföra en s.k. provokationsstudie i friska frivilliga, vilket kan ge ett ännu starkare *Proof of Concept* för Apta-1, såväl som ytterligare stöd inför en tänkbar Fas 2-studie.

### ▪ Fyllt på kassan via optionsinlösen

Vid utgången av mars uppgick kassan till ca 40 MSEK och under april tillfördes Aptahem ca 8,6 MSEK i nettolikvid från inlösen av TO7. Framgent kommer Aptahem att vara i behov av ytterligare externt kapital för att fortsätta arbetet med Apta-1, där tidpunkten för när detta kan komma att ske beror på flera olika faktorer. Hur Bolagets likviditet utvecklas är således en fortsatt viktig faktor att bevaka ur ett investeringsperspektiv.

### ▪ Upprepar värderingsintervallet i termer av bolagsvärde

Aptahem fortsätter att utvecklas i rätt riktning och för varje månad som går kommer Bolaget närmare att ta steget in i klinik. Eftersom vår fundamentala syn således är intakt, väljer vi att upprepa vårt värderingsintervall i termer av bolagsvärde. Dock, med hänsyn till ca 28M tillkommande aktier genom tidigare inlösen av TO7, har motsvarande värde per aktie justerats i denna analys.

## AKTIEKURS | 0,4 kr

VÄRDERINGSINTERVALL (rNPV) <sup>1</sup>		
<b>BEAR</b>	<b>BASE</b>	<b>BULL</b>
<b>0,4 kr</b>	<b>1,8 kr</b>	<b>2,4 kr</b>

<sup>1</sup>Värderingen är baserad på en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV) som bl.a. utgår från att Apta-1 tas till marknaden av licenstagare. Värderingen baseras utöver det på ett flertal faktorer.

APTAHEM	
Senast betalt (2022-05-24) <sup>1</sup>	0,4
Antal Aktier (st.)	146 866 509
Market Cap (MSEK)	52,9
Nettoskuld (MSEK)	-40,1
Enterprise Value (MSEK)	12,8
V.52 prisintervall (SEK)	0,34 – 1,98
Lista	Spotlight Stock Market

UTVECKLING	
1 månad	-15,0 %
3 månader	-20,1 %
1 år	-65,7 %
YTD	-46,6 %

HUVUDÄGARE (KÄLLA: BOLAGET PER 2021-12-31)	
Ivar Nordqvist	13,1 %
Nordnet Pensionsförsäkring	9,0 %
Avanza Pension	7,3 %
Investment Balticum AB	1,2 %
Christian Pettersson	1,2 %

VD OCH ORDFÖRANDE	
Verkställande Direktör	Mikael Lindstam
Styrelseordförande	Bert Junno

FINANSIELL KALENDER					
Delårsrapport Q2 2022	2022-08-25				
PROGNOS (BASE), MSEK	2018	2019	2020	2021	2022E
Totala intäkter (MSEK)	0,0	0,0	0,0	0,1	0,7
<b>Bruttoresultat (MSEK)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>	<b>0,7</b>
Bruttomarginal	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Rörelsekostnader (MSEK) <sup>2</sup>	-10,2	-17,5	-24,3	-28,5	-15,1
<b>EBIT (MSEK)</b>	<b>-10,2</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>	<b>-28,5</b>	<b>-14,4</b>
EBIT-marginal	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
P/S	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/S	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/EBITDA	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.

<sup>1</sup>Stängningskurs kl 15:00 den 24 maj 2022.

<sup>2</sup>För 2022 har Aptahem valt att aktivera sina utvecklingskostnader, vilket således ej belastar resultaträkningen som en rörelsekostnad likt det gjort tidigare år.

# RAPPORTKOMMENTAR

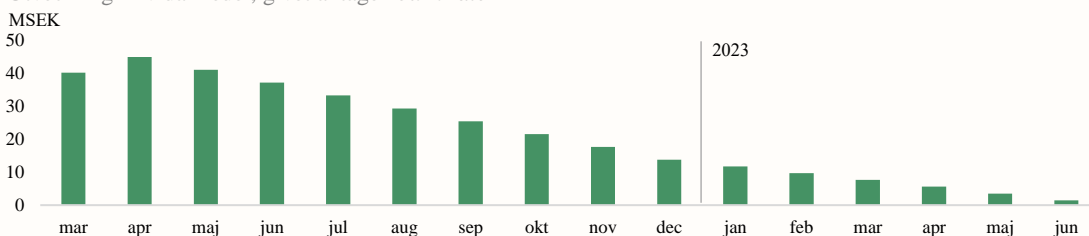
Följande är vår kommentar kring Q1-rapporten, samt en sammanfattning av ett urval intressanta nyheter under de senaste veckorna och månaderna.

- **Aptahem har ingått avtal med internationell klinisk CRO** för Fas 1-studier. Detta avtal följer det uppstartsavtal som ingicks i början av året vilket gör att Aptahem kan färdigställa all dokumentation samt starta Fas 1-studierna enligt plan.
- **Har ingått nytt konsortium** med finansiering från KK Stiftelsen vars syfte är att utvärdera nya behandlingar för att minska inflammation vid hjärt-kärlsjukdomar och bröstcancer.
- **Har färdigställt GMP-certifierad Apta-1** inför kliniska prövningar. I pressmeddelandet framgick det bland annat att Aptahems partner, LGC Biotechnologies, har förbättrat processparametrarna och därmed erhållit en effektivare CoGs (*Cost of Goods*), vilket i sig är positivt, samt innebär att för en utomstående part, t.ex. en partner, blir ett partnerupplägg ännu mer attraktivt. Dessutom visade utfallet att mängden tillverkad Apta-1 översteg målen med 20 %.
- **Har fått Patentfamilj 2 godkänd i Japan**, vilket betyder att Apta-1 har ett starkt terapeutiskt skydd som potentiell behandling för sjukdomstillstånd som bland annat orsakas av inflammation, koagulation och/eller organsvikt i Japan, vilket är en marknad som vi bedömer som strategiskt viktigt ur ett affärsmässigt perspektiv. Skyddet sträcker sig fram till och med 2038.

Sett till själva Q1-rapporten uppgick bolagets totala rörelsekostnader till -2,6 MSEK (-12,2), vilket är en kraftig minskning jämfört med Q1-21. Här ska det dock förtydligas att Aptahem, inom ramen för K3-regelverket, tidigare kostnadsfört forsknings- och utvecklingskostnader löpande. Då utvecklingen av Apta-1 gick in i en ny fas under Q1-22 har beslut tagits att istället aktivera utvecklingskostnaderna från och med första kvartalet 2022. Beslutet avser utvecklingskostnader från och med Q1-22, och får därför ingen retroaktiv effekt, varför en jämförelse mellan rörelsekostnaderna i Q1-22 och Q1-21 inte blir helt jämförbara. För att ur en finansiell synvinkel bedöma Aptahems utveckling Q-Q framgent blir därför kassaflödet, snarare än resultaträkningen, den mest relevanta måttstocken. Vid utgången av första kvartalet 2022 uppgick kassan till ca 40 MSEK, vilket kan jämföras med 46 MSEK vid utgången av Q4-21, och under årets tre första månader uppgick därmed Aptahems kapitalförbrukning, s.k. *burn rate*, till -2 MSEK/månad. Efter perioden, under april, nyttjades 92 % av teckningsoptionerna av serie TO7 vilket tillförde Aptahem ca 9,1 MSEK och således stärkte kassan ytterligare. För att härleda en uppskattning om hur länge Aptahems befintliga kassa räcker utgår vi från en genomsnittlig *burn rate* om -2 MSEK/månad framgent, samt att vi, utöver detta, gör ett antagande om att de befintliga leverantörsskulderna om ca 16,5 MSEK vid utgången av mars ska betalas tills senast utgången av 2022, vilket således ger en högre kapitalförbrukning per månad fram till dess. Med hänsyn till detta skulle Aptahem vara finansierade tills sommaren 2023, allt annat lika.

**Givet en fortsatt *burn rate* om -2 MSEK/månad samt ett antagande om att leverantörsskulderna om 16,5 MSEK ska betalas tills senast utgången av 2022, skulle Aptahem, allt annat lika, vara finansierade tills sommaren av 2023.**

Utveckling likvida medel, givet antagen *burn rate*



Källa: Analyst Group

FÖRÄNDRAD  
PRINCIP FÖR  
REDOVISNING  
AV  
KOSTNADER

STEG IN I  
KLINIK  
FÖRVÄNTAS  
UTGÖRA EN  
VÄRDE-  
DRIVARE

Med hänsyn till senaste tidens positiva nyheter och att Aptahem, likt tidigare, fortsätter att hålla sin tidslinje för Apta-1, är det anmärkningsvärt att bolagsvärdet inte har följt med. I skrivande stund värderas Aptahem till ett Market Cap om ca 53 MSEK, vilket med hänsyn till en nettokassa om 40 MSEK (Bolaget är fritt från räntebärande skuld), motsvarar ett Enterprise Value om 13 MSEK. För ett bolag som har halva foten in i en Klinisk Fas-1 studie, anser vi fortsatt att det finns mer att hämta i aktien. Samtidigt bör en investerare vara medveten om att Aptahem kommer att gå in i en period med högre investeringstakt, som en naturlig del i det kliniska arbetet.

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten

# INVESTERINGSIDÉ

Aptahems läkemedelskandidat Apta-1 närmar sig Klinisk Fas 1, men har relativt lång tid kvar tills ett eventuellt marknadsgodkännande, givet att Apta-1 inte får en *fast track designation*, vilket innebär en snabbare process, med motiveringen att det inte finns någon behandling idag. Apta-1 motverkar sepsis som är ett sjukdomstillstånd som idag saknar effektiva behandlingar, vilket ger Apta-1 goda förutsättningar att snabbt ta marknadsandelar. Marknaden för sepsisbehandlingar bedöms uppgå till 5,9 mdUSD år 2026, och Bolagets ledning och styrelse bedöms besitta relevanta kompetenser för att utveckla Bolaget i en positiv riktning.

## Läkemedelskandidat med unika egenskaper talar för betydande marknadspotential

Apta-1 är baserad på aptamerer, en typ av kemiskt framställda biomolekyler, vars egenskaper karakteriseras av att de kan binda till förutbestämda mål, så som proteiner och peptider, med hög selektivitet och affinitet (dragningskraft mellan kemiska föreningar). Det innebär att man kan nå *targets* som ej innan varit möjliga och därav finns stora möjligheter att skraddarsy kandidater för dessa. Aptamerer kan till viss del jämföras med antikroppar men till skillnad från dessa är risken för skadliga immunreaktioner hos patienten låg, tack vare att de tillverkas syntetiskt och därmed undviker endotoxiner. Sepsis är en konsekvens av att immunförsvaret överreagerar och genom Apta-1 kan immunförsvarets överreaktion balanseras och på så vis behandla sjukdomstillståndet. Idag behandlas sepsis primärt med antibiotika men detta är ibland inte en effektiv behandlingsmetod, speciellt om man inte lyckas bekämpa bakterierna eller att man redan har nått septisk chock. Behovet av Apta-1 kan således anses vara mycket högt idag.

## Nyckelpersoner besitter både kommersiell och vetenskaplig erfarenhet

Aptahems nyckelpersoner har god erfarenhet och kompetens från läkemedelsbranschen. I Bolagets ledning finns personer med lång erfarenhet av att utveckla och kommersialisera bolag, inom främst *life science*. Styrelsen besitter en bred erfarenhet vad gäller läkemedelsutveckling, både inom "big pharma" och mindre bolag, vilket fortsatt kommer vara till stor användning i utvecklingen av Apta-1 och de affärsmässiga beslut som behöver tas på vägen. Under 2022 har dessutom ett flertal nyckelpersoner rekryterats, bl.a. Karin Aschan som har anlitats som Regulatory Affairs Director (RAD). Karin har i tidigare roller arbetat med ett flertal internationella projekt inom både Europa och USA i alla kliniska faser. Hon har även ansvarat för registrering av ett läkemedel inom EU hos den europeiska läkemedelsmyndigheten *European Medicines Agency (EMA)*. Maria Ekblad har tillträtt som ny operativ chef (COO), Maria har lång och gedigen erfarenhet från läkemedelsindustrin där hon haft ledande befattningar inom både preklinisk och klinisk läkemedelsutveckling. Thomas Rupp, som har varit knuten till Aptahem under flera år i rollen som aptamerexpert, har nu även rollen som CMC Director. Vi ser dessa rekryteringar som en tydlig signal på att Aptahem verkligen gör sig redo för att ta klivet in i klinik med Apta-1.

## Försäljning av Apta-1 prognostiseras passera 50 000 sålda doser år 2030 i EU och USA

Globalt drabbas ungefär 50 miljoner människor varje år av sepsis och marknaden för sepsisbehandlingar väntas växa till 5,9 mdUSD år 2026, motsvarande en årlig tillväxt om ca 7 % från 2,8 mdUSD år 2015. Planen är att Apta-1 ska gå in i en Fas 1-studie under 2022, vilket är ett stort steg, samtidigt som det kommer dröja innan läkemedelskandidaten eventuellt kan säljas på marknaden. Eftersom sepsis är ett livshotande sjukdomstillstånd som saknar effektiv behandling väntas Apta-1 ha potential att snabbt ta marknadsandelar givet en lyckad marknads lansering, vilket i ett Base scenario estimeras ske omkring år 2027/2028. Detta är såklart något som får utvärderas löpande, i takt med att Aptahem dels närmar sig ett licensavtal, dels baserat på vem motparten är och dess kapacitet och förmåga. Tills 2030 estimeras Apta-1 i vår modell, vilken utgår från marknadsdata som därefter utvärderats och justerats av Analyst Group, ha passerat 50 000 sålda behandlingar vilket motsvarar mindre än 1 % av det antalet årliga sjukdomsfall globalt, och således kan anses vara ett konservativt antagande. Patentet för användningen av Apta-1 går ut år 2038, där 2037 sätts som slutår för prognosperioden, även om möjlighet finns att patenttid kan förlängas framgent. För år 2037 förväntas 400 000 – 500 000 behandlingar ske, vilket i förhållande till antalet årliga sepsisdiagnoser i bl.a. USA och Europa får anses vara ett konservativt antal.

## Värderas till ett riskjusterat nuvärde om ca 270 MSEK

Värdering av Aptahem görs genom en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV), som utgår från att Apta-1 når marknaden genom en licensmodell och värderar förväntade kassaflöden från kostnader, upfront- och milstolpsbetalningar samt royaltyintäkter. I ett Base scenario värderas Aptahems potentiella framtida kassaflöden till ett riskjusterat nuvärde om 270 MSEK, motsvarande ca 1,8 kr per aktie.

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten

LÄKEMEDEL MED  
UNIKA EGENSKAPER  
FÖR  
SJUKDOMSTILLSTÅND  
UTAN EFFEKTIV  
BEHANDLING

BRED  
KOMPETENS  
OCH  
ERFARENHET I  
LEDNING OCH  
STYRELSE

# BOLAGSBESKRIVNING

Aptahem är ett bioteknikbolag vars huvudsakliga affärsmodell är att prekliniskt och kliniskt utveckla aptamerbaserade behandlingar för livshotande, akuta tillstånd där koagulation och inflammation samverkar i sjukdomsprocessen. Syftet är att möta det globala behovet av läkemedel inom dessa tillstånd. Aptahem, grundat 2014, bygger på aptamerteknologi som utvecklats bl.a. vid Lunds Universitet, tidvis i samarbete med Karolinska Institutet och Smittskydds-institutet. Dessa aptamerer liknar antikroppar men har egenskaper som gör dem mer åtråvärda eftersom de är mindre med mycket hög affinitet till *target*, och därför når mer specifika mål. De kan dessutom produceras av icke-biologiska processer vilket ger ingen eller låg immunogenicitet. Initialt var dessa aptamerer inriktade på ett sjukdomstillstånd av vetenskapligt intresse, dock utan kommersiell bäring vilket nuvarande CSO Luiza Jedlina i sin utvärdering av uppfinningen fann en inriktning som hade stort globalt marknadsbehov och en framkomlig utvecklingspotential. Detta har mynnat ut i läkemedelskandidaten Apta-1, vilken ska fungera som ett akutläkemedel mot sepsis. Apta-1 har i ett flertal prekliniska studier påvisat en kombinerad verksamhetsprofil som särskiljer sig från många av dagens behandlingar. Apta-1's mekanism blev nyligen tydliggjord och uppvisar en helt ny påverkan av targetet som är trombin, vilken är en huvudaktiverare av PAR receptorer på blodplättar vid inflammatoriska tillstånd. Jämfört med andra trombin-läkemedel uppvisar inte Apta-1 preliminärt några sideeffekter och låter övriga mekanismer fungera som vanligt, något som gör att Apta-1 potentiellt är helt unik och effektiv i en organism som är inflammatoriskt ur balans. Även om patienter med sepsis idag primärt behandlas med antibiotika, vilket förvisso kan ha god effekt tidigt i sjukdomsförloppet, så finns det ingen effektiv metod för att bota sepsis som har kommit längre i förloppet. Apta-1 kan därmed, som ett tänkt akutläkemedel, förhindra den inflammatoriska responsen och därmed motverka uppkomsten av de organ- och vävnadsskador som bl.a. leder till den höga dödligheten hos sepsispatienter.

## Om Apta-1

Apta-1 är baserat på Aptahems aptamerteknologi, aptamererna består av enkelsträngat RNA (ssRNA) och är kemiskt framtagna biomolekyler. Aptamerer kan binda till förutbestämda specifika mål vilket kan användas för att bekämpa specifika proteiner som orsakar sjukdomar hos människor. På detta sätt har Apta-1 potential att förhindra de livshotande tillstånd som kan orsakas av sepsis, tidigare kallat för blodförgiftning, och på så vis hindra sjukdomstillståndet från att göra skada på kroppens organ och vävnader. Läkemedelskandidaten är både antiinflammatorisk och antikoagulerande, och dessa unika egenskaper möjliggör bekämpandet av sjukdomar där dessa faktorer är involverade.

## Den kliniska vägen framåt

För närvarande befinner sig Apta-1 i slutskedet av pre-kliniska studier. Den 5 augusti 2021 meddelade Aptahem att Apta-1 påvisar preliminärt ingen toxicitet i GLP-toxstudierna. Nu återstår ett efteranalytiskt arbete med att sammanställa all data och att slutrapporten därefter kan publiceras. Parallellt med detta görs nödvändiga förberedelser för att påbörja Klinisk Fas 1.

## Affärs- och intäktsmodell

Aptahems affärsmodell bygger på att utveckla läkemedelskandidater och hitta partners för licensering, för att på så vis ta läkemedel till marknaden. För närvarande har Bolaget fokus på Apta-1, läkemedelskandidaten inom sepsis. Vidare finns Apta-2 och Apta-3 i pipelinen men dessa estimeras bara utvecklas om det finns kapital tillgängligt utöver utvecklingen av Apta-1. Aptahem har kommunicerat att Apta-1 ska nå marknaden genom att en licenstagare ska identifieras, vilket innebär att följande intäktskällor kan bli aktuella:

- **Royalties:** betalningar till Aptahem som en andel av försäljningen av läkemedlet. Detta väntas vara den primära intäktskällan givet att ett licensavtal ingås.
- **Upfront-betalningar:** en engångssumma som betalas till Aptahem av licenstagaren när avtal skrivs, detta för att Aptahem ska få kapitaltillskott för den fortsatta utvecklingen.
- **Milstolpsbetalningar:** betalningar till Aptahem från licenstagaren vid förutbestämda milstolpar, exempelvis slutförandet av Klinisk Fas 1.

## Kostnadsdrivare

Aptahems primära kostnadsdrivare de närmaste åren är kostnader för forskning och utveckling, inklusive klinisk utveckling, samt regulatoriska kostnader som uppkommer i samband med de olika stegen av kliniska studier. För närvarande befinner sig som sagt Apta-1 i slutskedet av prekliniska studier och kostnaderna förväntas öka i takt med att studierna fortsätter till nya faser.

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten

INTÄKTSMODELL  
BASERAD PÅ  
UTLICENSIERING AV  
APTA-1

# MARKNADSANALYS

Av patienter som drabbas svårt av sepsis är dödligheten mellan 15-40 %. I USA estimeras ungefär 1,8 miljoner människor diagnostiseras med sepsis eller septisk chock under år 2021, vilket förväntas öka till 1,9 miljoner människor år 2030. Motsvarande siffra för Europa är ungefär 1,2 miljoner människor år 2020, vilket väntas växa till 1,24 miljoner människor år 2030 till följd av befolkningstillväxt.

## Samhällsmässiga kostnader

Som följd av de skador som ofta följer av sepsis är kostnaderna för sepsispatienter mycket höga, och bara i USA överstiger sjukhuskostnader relaterade till sepsis nära 40 mdUSD. I Europa är vårdkostnader och förekomsten av sepsis mindre dokumenterad än i USA men kostnaden för vård på intensivvårdsavdelningar per sepsispatient beräknas till omkring 30 000 euro årligen. Dessutom kan sepsis resultera i ytterligare samhällskostnader som inte är direkt hänförliga till vården, t.ex. genom att överlevande patienter i värsta fall inte kan fortsätta ett fullt fungerande arbetsliv. Sepsis kan nämligen resultera i skador på hjärnan och andra organ, vilket kan innebära att individen blir handikappad och behöver få stöd via transfereringar (t.ex. ekonomiskt bidrag, försäkringskostnader etc.) för att ersätta eventuella inkomster. Exempel på andra kostnader relaterade till sepsisöverlevare är kostnader för dialys, kognitiv träning, amputation med flera.

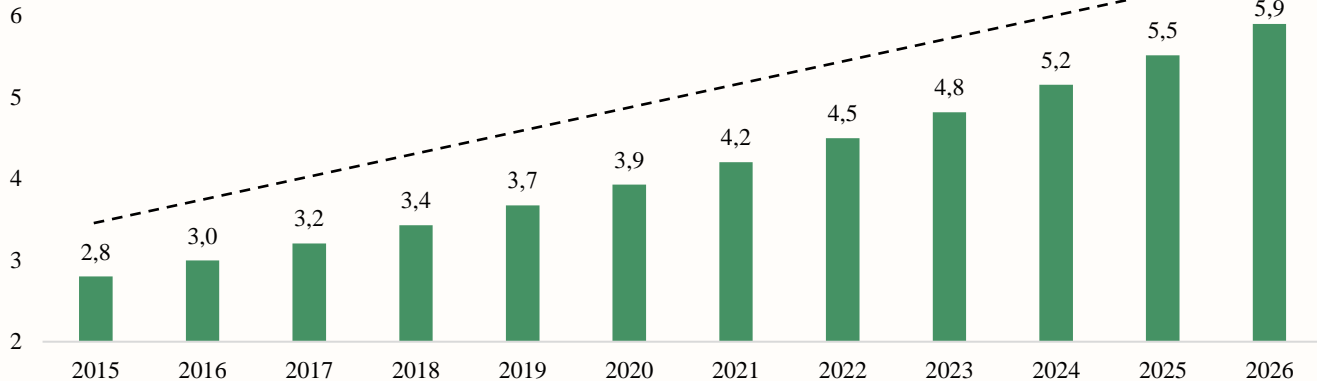
## Marknad för behandlingar mot sepsis och septisk chock

Värdet på marknaden för behandlingar av sepsis och septisk chock uppskattades till 2,8 mdUSD för USA, EU5 (fem största länderna i EU) och Japan år 2015. Marknaden förväntas växa med en CAGR om ca 7 % för att uppgå till 5,9 mdUSD år 2026. Enligt WHO drabbas ungefär 50 miljoner människor globalt varje år av sepsis. Organisationen menar även att ungefär 20 % av alla sjukdomsrelaterade dödsfall globalt är hänförligt till sepsis. Bristen på effektiva behandlingsmetoder leder till ett stort omättat behov som Apta-1 eventuellt kan tillgodose.

### Marknaden för sepsisläkemedel väntas växa med 7 % årligen till 2026.

Den globala marknaden för läkemedel mot sepsis och septisk chock

mdUSD



Källa: Opportunity Analyzer: Sepsis and Septic Shock - Opportunity Analysis and Forecasts to 2026

År 2026 väntas som sagt marknadsstorleken för behandlingar mot sepsis uppgå till nära sex miljarder dollar, och det är troligt att marknadsstorleken fortsätter öka även efter 2026. Eftersom det idag inte finns effektiva läkemedel mot sepsis bedöms det som relativt sannolikt att Apta-1 snabbt kan ta marknadsandelar om läkemedlet visar sig fungera som tänkt och godkänns för marknaden. Eftersom sepsis även är ett livshotande tillstånd kan läkare tänkas vara mer villiga att prova nya alternativ som kommer ut på marknaden. För att ge en fingervisning om möjligt pris för ett sepsisläkemedel kan läkemedlet Xigris användas som exempel. Xigris fanns på marknaden under första decenniet av 2000-talet och såldes då för upp till 8 900 USD, priset i Sverige var 85 000 kr.



# FINANSIELL PROGNOSS

## Apta-1 närmar sig Klinisk Fas 1

Apta-1 är i ett tidigt stadie och befinner sig i slutskedet av pre-kliniska studier, där resultat hittills har visat på en mycket god säkerhetsprofil. Arbete pågår nu med att bl.a. färdigställa slutrapport av GLP-toxikologistudie och givet fortsatta framgångar i det kliniska arbetet estimerar Analyst Group att Kliniska Fas 1-studier kan inledas under andra halvan av år 2022. Baserat på studier från *Nature Biotechnology* över hur lång tid de olika kliniska studierna brukar vara har följande tidsplan använts för prognos av Apta-1.

Tidsplan	År
Pre-kliniska studier	Pågående / avslutande skede
Klinisk Fas 1	2022-2023
Klinisk Fas 2	2023-2024
Klinisk Fas 3	2024-2026
Läkemedelsgodkännande	2027-2028

Med ovanstående tidsplan estimeras Apta-1 nå marknaden sent under 2027 eller i början av 2028. Det finns flera faktorer som kan bidra till ett tidigare eller senare läkemedelsgodkännande och det är inte heller säkert att Apta-1 lyckas bli ett godkänt läkemedel. Detta är således estimat som kommer att utvärderas löpande över tid.

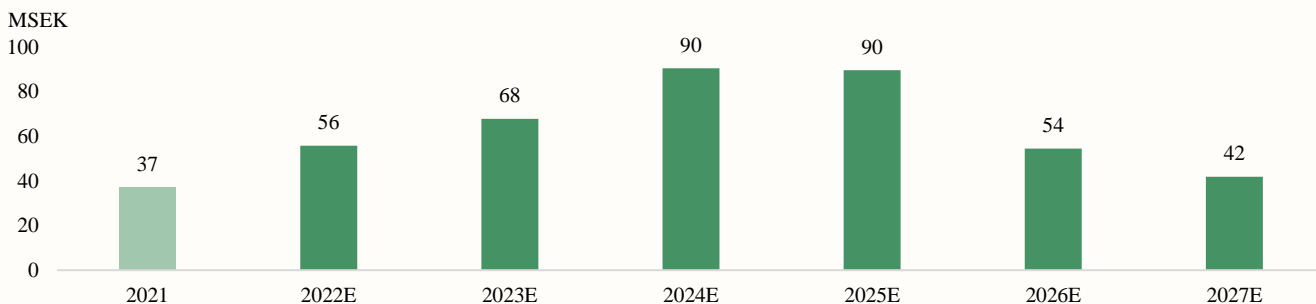
## Utvecklingskostnader

Kostnaderna för utvecklingen av Apta-1 kommer bli större i takt med att de kliniska studierna fortlöper. Genom ett större personalbehov, mer regulatoriska krav samt kostnader för kliniska studier kommer Apta-1 kräva större och större investeringar. Genom att Aptahem satsar på att hitta en licenstagare, som kan ta över största delen av det kliniska utvecklingsarbetet, förväntas Bolaget på så vis erhålla upfrontbetalningar, milstolpsbetalningar samt kostnadsdelning. Nedan visas ett diagram över förväntad total *burn rate* hänförlig till Apta-1 fram tills förväntat läkemedelsgodkännande under 2027/2028. Estimatet inkluderar inte att utvecklingskostnader eventuellt kan fördelas mellan olika parter, utan är istället kopplade till just Apta-1.

LÄKEMEDELS-  
GODKÄNNANDE  
ESTIMERAS TILL  
2027

**Apta-1 estimeras ha en *burn rate* om totalt ca 400 MSEK fram till 2027.**

Estimerad *burn rate* för totala kostnader för Apta-1 mellan 2022 och 2027



Analyst Groups prognos

## Kostnadsstruktur

Aptahems kostnadsstruktur påverkas av valet att satsa på en licensmodell där en licenstagare får rätt att sälja läkemedlet under egen regi. De största kostnaderna för Apta-1 är dels forskning och utveckling och dels de kliniska studierna med tillhörande regulatoriska krav. Kostnaden för personal är den absolut största och består dels av personal inom forskning och utveckling, dels av ledning och övriga funktioner. Övriga kostnader består exempelvis av hyra och tillverkning av substans. Kostnaderna väntas generellt öka i takt med att utvecklingen går framåt då mer personal krävs och kostnader i samband med studier tillkommer. Det är därför viktigt att Aptahem fortsätter att utvecklas med en god kostnadskontroll och att tillgänglig likviditet i Bolaget hålls på en bra nivå. Under april 2021 tillfördes Aptahem 15,9 MSEK via inlösen av TO5 och under augusti/september genomfördes en företrädesemission om ca 62 MSEK, vilken tecknades till 80 % och således tillförde Aptahem ca 50 MSEK före emissionskostnader. Per den sista mars 2022 uppgick Bolagets likvida medel till 40 MSEK och under april 2022 tillfördes Aptahem en nettolikvid om ca 8,6 MSEK via inlösen av TO7.

# FINANSIELL PROGNOSE

UPFRONT- OCH  
MILSTOLPS-  
BETALNINGAR OM  
TOTALT 215 MSEK

## Licensavtal estimeras slutas innan Klinisk Fas 2 påbörjas

Vid licensåtagande är det vanligt att ett partnerföretag tillgodoser aktören som utlicensierar produkten med upfront- och milstolpsbetalningar, detta för att se till att företaget klarar sig genom en period av negativa kassaflöden. Dessa betalningar delas ofta upp i olika skeden, t.ex. vid signering av kontrakt, vid genomförda kliniska studier och läkemedelsgodkännande. Analyst Groups estimat av Aptahems upfront- och milstolpsbetalningar har härletts från studier av liknande avtal och uppgår totalt till 215 MSEK. Eftersom riskprofilen ser annorlunda ut beroende på var i processen avtal sluts kommer tajningen också vara en faktor som spelar roll för hur mycket av värdet som fördelas till Aptahem respektive licenstagaren. Kortfattat kan det sägas att Aptahem kommer få en större andel av det prognostiserade värdet av Apta-1 ju senare avtal skrivs, eftersom risken progressivt blir mindre ju fler stadier som slutförs.

	MSEK
Upfront vid licensavtal	75-150
Slutförd Klinisk Fas 2	15
Slutförd Klinisk Fas 3	20
Läkemedelsgodkännande	30
<b>Totalt</b>	<b>215</b>

Genom upfront- och milstolpsbetalningar minskar kapitalbehovet men tillskotten från dessa kommer inte att täcka kostnaderna, vilket innebär att det kommer behövas ytterligare kapitaltillskott. Beroende på när och hur licensavtal skrivs kan en eventuell licenstagare även åta sig att stå för en viss andel av kostnaderna, vilket underlättar finansieringen av forskning och utveckling samt kliniska studier. Vid en eventuell licensaffär så kan det även tänkas handla om att täcka kostnader hänförliga till exempelvis tillverkat GMP-material m.m., vilket skulle kunna "märkas" som en upfront och således innebära tillskott i kassan. Generellt kan villkoren för licensavtal skilja sig mycket från fall till fall, beroende på riskprofil, tidsplan och flera andra faktorer.

## Royaltyintäkter från försäljning av Apta-1 estimeras under 2027/2028

ROYALTYINTÄKTER  
ESTIMERAS TILL  
15 % AV APTA-1S  
FÖRSÄLJNING

Eventuellt läkemedelsgodkännande väntas under slutet av år 2027/början av 2028, varpå försäljningen av Apta-1 kan inledas. Eftersom Aptahem förväntas utlicensiera Apta-1 kommer Bolaget inte ha direkt påverkan på hur lanseringen går. Istället kommer Aptahem erhålla royaltyintäkter från försäljningen, vilka av Analyst Group estimeras uppgå till 15 % av försäljningen. Detta är dock en andel som bestäms i avtalet mellan Aptahem och eventuella licenstagare. Hur stor andelen blir kan också påverkas av hur riskprofilen uppfattas vid tillfället då avtalet utformas och man kan generellt säga att avtalet kommer vara mer förmånligt för Aptahem ju längre fram i utvecklingen som Apta-1 har kommit.

## Förväntas ta marknadsandel snabbt på grund av brist på effektiv sepsisbehandling

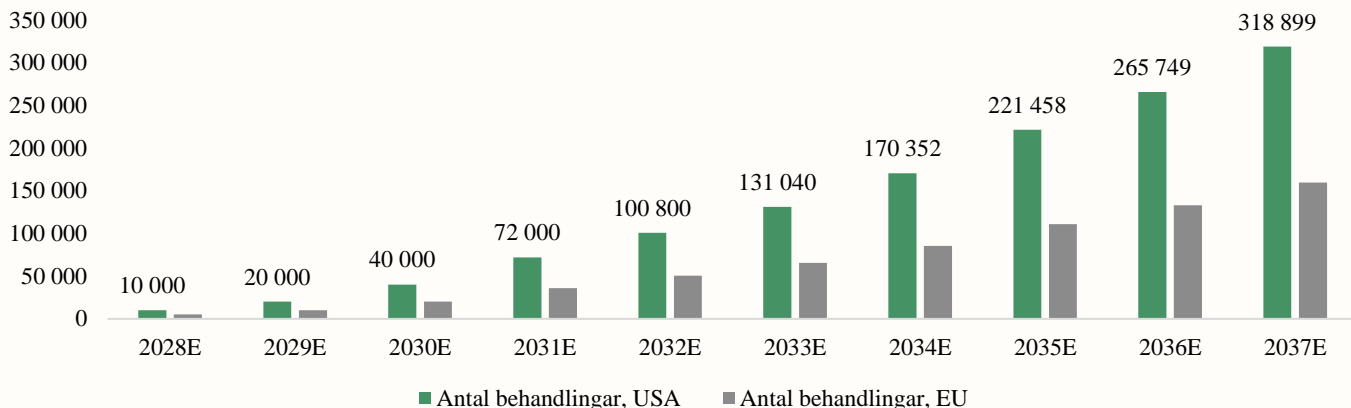
Eftersom sepsis idag saknar effektiva behandlingsmetoder och är ett livshotande sjukdomstillstånd med allvarliga konsekvenser för både individer och samhället förväntas Apta-1 snabbt kunna ta marknadsandelar. Hur snabbt Apta-1 kan ta marknadsandelar är också en följd av vilken licenstagare Aptahem väljer att samarbeta med. Om licenstagaren har breda distributionskanaler och snabbt når ut till värden finns det goda förutsättningar för att snabbt ta andelar. På grund av avsaknaden av effektiva behandlingsmetoder finns det också möjlighet att Apta-1 kanske kan erhålla *fast track*, som kan snabba på processen att potentiellt nå läkemedelsgodkännande. Detta är dock inget som Analyst Group antar i ett Base scenario, däremot görs ett sådant antagande i presenterat Bull scenario (se sida 15).

Vid lanseringen av Xigris sent under år 2001 gick det snabbt för läkemedlet att nå värden och vid antagande om att Apta-1 kan ta marknadsandelar i ungefär samma takt som Xigris gjorde bör Apta-1 kunna behandla cirka 15 000 människor under år 2028, vilket skulle motsvara royaltyintäkter om cirka 130 MSEK. Givet att läkemedlet visar sig vara en effektiv behandlingsmetod bedöms det finnas potential att växa snabbt då sjukhus runt om i världen inser att de kan rädda liv och spara stora kostnader på att använda Apta-1 för alla patienter med sepsis. År 2035 när Apta-1s tillväxt förväntas ha mognat estimeras över 300 000 människor behandlas med Apta-1, vilket motsvarar ca 8 % av årliga sepsisfall i USA och EU5.

# FINANSIELL PROGNOSS

## Antal behandlingar i USA och EU förväntas växa snabbt efter Apta-1s marknadsintroduktion.

Estimerade antal behandlingar i USA och EU



Analyst Groups prognos

### Patent till och med år 2038

Aptahems patent för Apta-1 slutar gälla år 2038 (Patentfamilj 2), och Bolaget jobbar kontinuerligt med att förlänga och förstärka patentskydd. Eftersom detta kan innebära att det inte längre blir lönsamt att sälja Apta-1 så utgår estimaten från att intäkterna från läkemedlet avtar helt efter 2037/2038. Detta är således förenligt med den värderingsmetod som rNPV är. Det finns däremot vissa möjligheter för patentet att förlängas men det är inte något som bör tas för givet i dagsläget. Det patent som tar slut 2038 gäller användningen av Apta-1 som behandling mot sepsis, och inte för substansen i sig, men innebär i stort ett fullständigt skydd. Den patentfamilj som skyddar själva substansen går ut redan 2029, men detta är inget hot mot kommersialiseringen av Apta-1 då den nyare patentansökningen skyddar användningen av Apta-1 som läkemedel.

### Höga marginaler till följd av tänkbar licensmodell

Eftersom Aptahems strategi är att utlicensiera Apta-1 till en partner som sedan får rätten att själva sälja läkemedlet påverkas, förutom intäktsmodellen, även kostnaderna. Genom att Aptahem slipper ta kostnaderna för tillverkning, distribution, försäljning och all administration som är förknippade med dessa delar så blir lönsamheten god. Eftersom Aptahem inte kommer ha några direkta kostnader relaterade till försäljningen av Apta-1 så blir bruttomarginalen kring 100 %.

När det gäller rörelsekostnader så kommer Aptahem slippa flera av de stora kostnaderna relaterade till försäljningen av Apta-1, dessa inkluderar marknadsföring, distributionskostnader, vissa personalkostnader och övriga kostnader som är relaterade till försäljningen av Apta-1. De kostnader som kommer finnas för Aptahem när Apta-1 väl har börjat säljas på marknaden består främst av kostnader för grundorganisationen i form av ledning, styrelse, samt stödfunktioner.

Om Aptahem fortsätter med utvecklingen av andra läkemedelskandidater, så som Apta-2 och Apta-3 kommer även kostnader för dessa finnas. Däremot inkluderas inte det potentiella värdet av dessa läkemedel i denna analys av Aptahem då det i dagsläget inte går att anta med säkerhet att utvecklingen av dessa kommer påbörjas inom närtid. Givet att eventuella utvecklingskostnader för Apta-2 och Apta-3 inte räknas med kommer Aptahems rörelsekostnader vara minimala i relation till de potentiella royaltyintäkterna från Apta-1, däremot kan detta påverkas av hur licensavtal utformas mellan Aptahem och licenstagaren. Till exempel om licenstagaren ställer krav på att Aptahem har vissa åtaganden även när Apta-1 har nått marknaden.

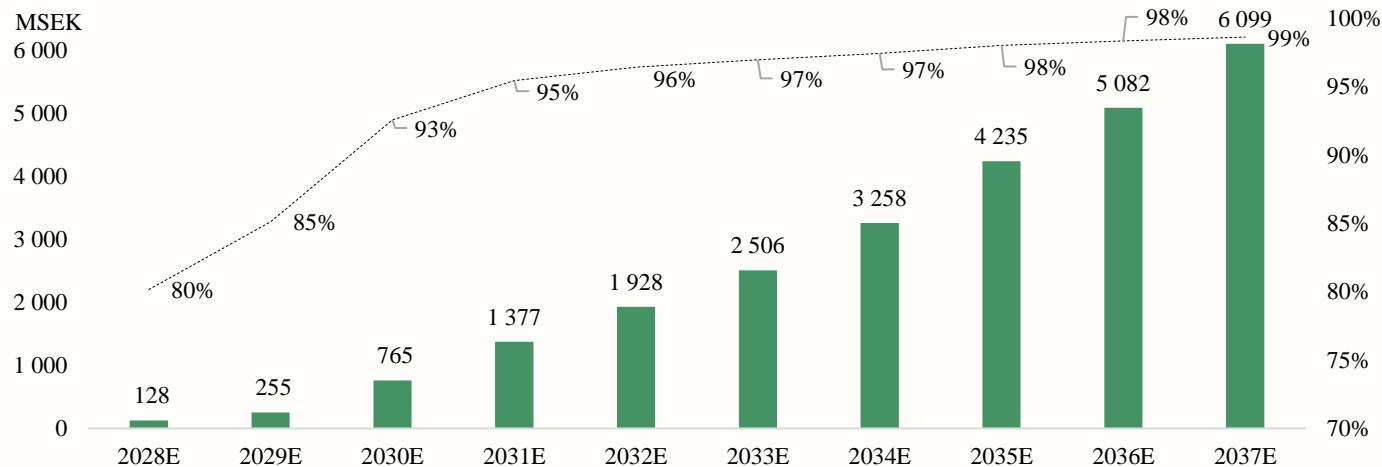
Vid estimerad marknadsintroduktion år 2027/2028 väntas EBITDA-marginalen uppgå till 80 %, vilken sedan väntas öka tack vare att royaltyintäkterna växer snabbare än rörelsekostnaderna. År 2031 förväntas EBITDA-marginalen bli omkring 95 % då personalkostnader och liknande blir en mindre andel av försäljningen, detta tack vare att Aptahems kostnader inte är direkt kopplade till antal sålda behandlingar med hjälp av Apta-1.

**BRUTTO-  
MARGINAL  
OMKRING  
100 %**

# FINANSIELL PROGNOSS

Royaltyintäkter från Apta-1 estimeras växa snabbt efter marknadsintroduktion under år 2028.

Estimerade royaltyintäkter och EBITDA-marginal från Apta-1 från 2028 till 2037



Analyst Groups prognos

## Prognos och värdering exkluderar faktorer hänförliga till Apta-2 och Apta-3

Aptahems fokus i dagsläget är Apta-1, men Bolaget har även Apta-2 och Apta-3 i sin *pipeline*. Gällande Apta-3 finns ingen offentlig information men Apta-2 kommer fokusera på inflammationer, om utvecklingen av läkemedelskandidaten påbörjas. För närvarande har inte Aptahem resurserna att utveckla två läkemedelskandidater vilket innebär att fokus kommer ligga på att fortsätta utvecklingen av Apta-1. Om Bolaget däremot skulle ha tillgång till tillräckligt med kapital för två parallella läkemedelskandidater är det möjligt att Aptahem väljer att starta utvecklingen av Apta-2. Däremot är inte Apta-2 och Apta-3 medräknade i Analyst Groups prognoser och värdering med anledning av att Apta-1 förväntas kräva mycket kapital vilket gör det svårt för Aptahem att påbörja utvecklingen av ytterligare en läkemedelskandidat inom ett relevant tidsspann.

# VÄRDERING

## Värdering utgår från en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV)

För att värdera Aptahem används en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV) där framtida intäkter och kostnader först sannolikhetsjusteras för att sedan diskonteras med Bolagets genomsnittliga kapitalkostnad (WACC). I Aptahems fall är det bara framtida intäkter och kostnader relaterade till Apta-1 som inkluderas i värderingen eftersom det är den enda läkemedelskandidaten som för närvarande är i utveckling och det bedöms inte finnas något utrymme för Aptahem att parallellt utveckla ytterligare en läkemedelskandidat.

Innan Apta-1 kan börja säljas på marknaden behöver pre-kliniska studier avklaras, samt genomförandet av kliniska studier i Klinisk Fas 1-3 för att slutligen eventuellt få ett läkemedelsgodkännande. Med andra ord finns det en osäkerhet kring om och när Apta-1 kan nå marknaden. För att ta hänsyn till dessa risker justeras alla kostnader och intäkter med sannolikheten för att Apta-1 når till det stadiet som kostnaderna/intäkterna relaterar till. Det vill säga att om en klinisk studie kostar 50 MSEK men sannolikheten att den genomförs enbart är 20 % så inkluderas bara 10 MSEK idag som den estimerade kostnaden för studien.

	Sannolikhet för genomförande <sup>1</sup>	Total kostnad	Sannolikhetsjusterad kostnad
Fas 1	33%	26 MSEK	8,7 MSEK
Fas 2	25%	66 MSEK	16,5 MSEK
Fas 3	13%	155 MSEK	20,7 MSEK
Läkemedelsgodkännande	12%	25 MSEK	2,9 MSEK

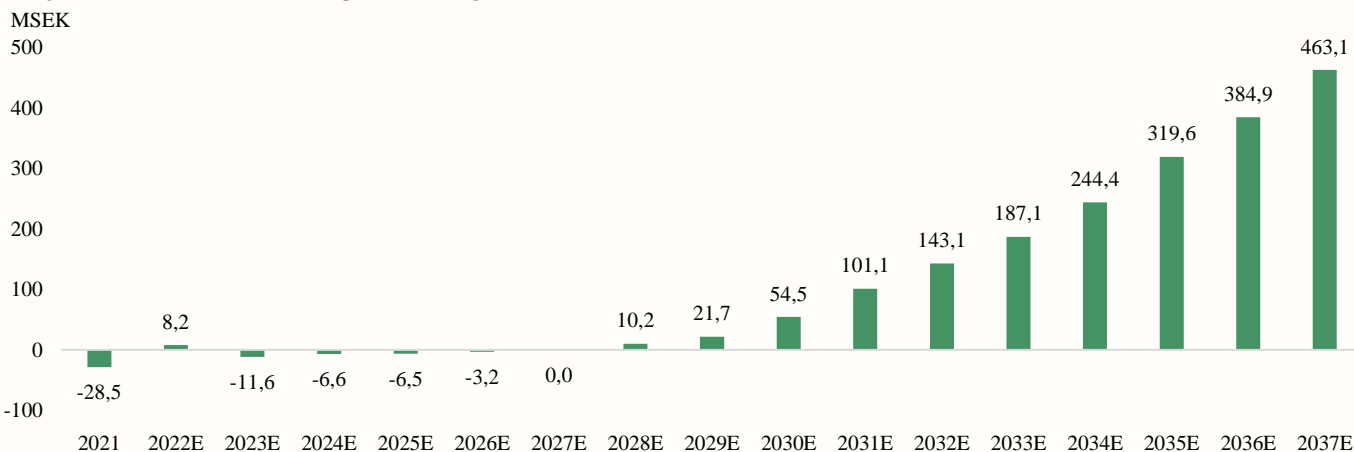
Ovanstående tabell visar den estimerade sannolikheten för att de olika faserna realiserar och vad den totala kostnaden förväntas bli före och efter riskjusteringen. Även kostnader som inte är direkt relaterade till de olika faserna i tabellen ovan, t.ex. grundorganisationen, justeras på samma vis eftersom dessa kostnader troligen inte kommer finnas om tidigare faser misslyckas.

## Riskjusterade framtida kassaflöden

Den totala viktade sannolikheten att Apta-1 når marknaden bedöms till 10 % baserat på studier från organisationen BIO (Clinical Development Success Rates 2006-2015). Sannolikhetsbedömningen blir grunden för att beräkna nuvärdet av framtida intäkter. Utifrån intäkterna görs vissa antaganden för att nå fram till vad det fria kassaflödet förväntas bli under prognosperioden. Det fria kassaflödet kan till stor del påverkas av investeringar i andra läkemedelskandidater, men dessa inkluderas inte i den finansiella prognosen. En annan viktig faktor som påverkar det fria kassaflödet är rörelsekapitalbindningen, som i Aptahems fall väntas vara relativt låg efter marknadsintroduktionen då de royaltyintäkter som förväntas inte kräver ett stort rörelsekapital.

## Estimerade riskjusterade kassaflöden fram tills år 2037.

Riskjusterade kassaflöden exklusive kapitalanskaffning 2022-2037E



Analyst Groups prognos

<sup>1</sup> Putting a price on biotechnology, Jeffrey J. Stewart, Peter N. Allison and Ronald S. Johnson. Nature biotechnology, volume 19, September 2001. Biotech.nature.com. Sannolikheterna är baserade på data från artikeln som har modifierats för att bättre passa Aptahems situation.

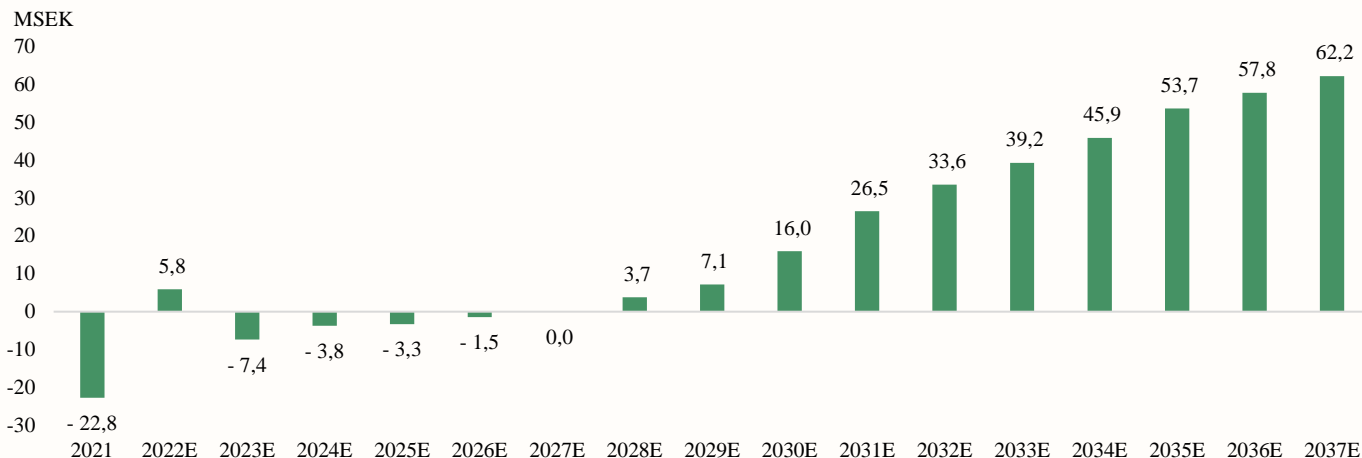
# VÄRDERING

## Beräknat nuvärde av riskjusterade framtida kassaflöden

För att beräkna nuvärdet av de riskjusterade kassaflödena tillämpas en viktad kapitalkostnad (WACC) om ~12 %, denna inkluderar en rabatt härledd till Aptahems storlek samt en premie för att räkna med att det finns ett värde i de övriga potentiella läkemedelskandidaterna Apta-2 och Apta-3. Genom att diskontera värdet av alla framtida estimerade riskjusterade kassaflöden kan ett riskjusterat nuvärde härledas.

### Estimerade diskonterade riskjusterade kassaflöden fram till år 2037

Diskonterade riskjusterade kassaflöden exklusive kapitalanskaffning 2022-2037E



Analyst Groups prognos

**1,8 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BASE  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

Ovanstående tabell visar det riskjusterade nuvärdet av varje enskilt år och vid en summering av värdena, samt inklusive tidigare kapitalanskaffningar och investeringar, beräknas ett potentiellt bolagsvärdet till 270 MSEK, motsvarande 1,8 kr per aktie. Att en stor del av potentialen i Apta-1 ligger långt fram i tiden påverkar möjligheten till träffsäkra prognoser vilket gör att alla antaganden som görs har stor påverkan på hur Bolaget värderas. Exempelvis skulle en förändring av applicerad WACC, eller sannolikhet för Apta-1 att nå marknaden, få en påverkan på värderingen av Bolaget.

### En jämförelse med noterade bolag

För att undersöka rimligheten kring en bolagsvärdering om 270 MSEK för Aptahem kan en jämförelse göras med andra noterade bolag som, likt Aptahem, har en läkemedelskandidat mot sepsis i tidig klinisk fas. I nedan tabell görs en jämförelse med *Cynata Therapeutics*, *Arch Biopartners*, *InflaRx*, *Lixte Biotechnology* och *Enzychem Lifesciences*.

Bolag <sup>1</sup>	Market Cap (MSEK)	Handelsplats
Cynata Therapeutics	377,3	ASX
Arch Biopartners	1 165,8	TSX Venture Exchange
InflaRx	610,8	NasdaqGS
Lixte Biotechnology	130,4	NasdaqCM
Enzychem Lifesciences	1 366,4	KOSDAQ
<b>Medel</b>	<b>730,1</b>	<b>n.a</b>
<b>Median</b>	<b>610,8</b>	<b>n.a</b>
Aptahem	52,9	Spotlight Stock Market
<b>Aptahem, Analyst Groups Base scenario</b>	<b>270</b>	<b>n.a.</b>

<sup>1</sup> Data för jämförelsebolag hämtat från Yahoo Finance per 2022-05-24, och växelkurs till svenska kronor per 2022-05-24.

Även om det finns skillnader mellan nämnda bolag och Aptahem så anser vi att denna jämförelse ger en fingervisning om att en bolagsvärdering om 270 MSEK är motiverat idag.

# BULL & BEAR

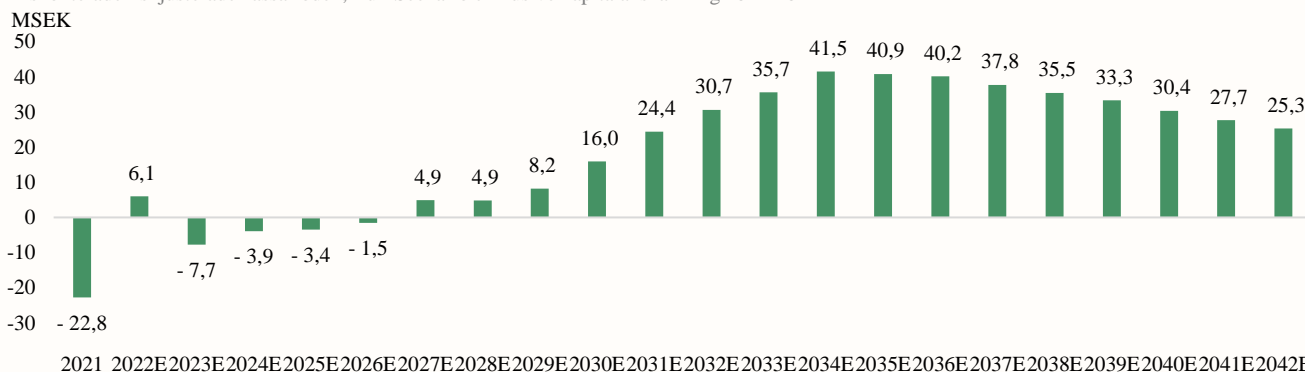
## Bull scenario

I ett Bull scenario antas Apta-1 nå läkemedelsgodkännande år 2026 genom *fast track* för att sedan börja säljas under år 2027. Licensavtal i Bull scenario förväntas även det ha ungefär samma villkor, med samma utformning av royaltyandel om 15 % och upfront- och milstolpsbetalningar. I Bull scenario förväntas dock patentet för Apta-1 förlängas till 2042 vilket möjliggör större totala intäkter genom royalties till Aptahem, däremot är den förlängda patentperioden långt fram i tiden, vilket gör att nuvärden av dessa kassaflöden är relativt små sett till det nominella värdet av samma kassaflöden. Jämfört med ett Base scenario förväntas också Apta-1 nå en starkare marknadsposition något snabbare vilket leder till ett större antal behandlingar. Vid antaganden om 12 % sannolikhet att Apta-1 når marknaden och en WACC om ~12 % ges ett sammantaget nuvärde genom en rNPV-värdering om 360 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 2,4 kr.

**2,4 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BULL  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

**Riskjusterat nuvärde om 360 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 2,4 kr.**

Diskonterade riskjusterade kassaflöden, Bull Scenario exklusive kapitalanskaffning 2022-2042E



Analyst Groups prognos

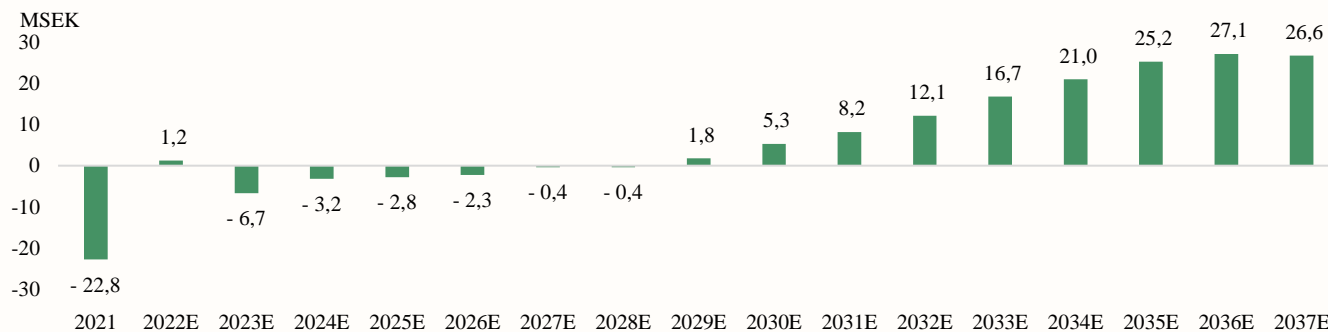
## Bear scenario

I ett Bear scenario antas processen att nå läkemedelsgodkännande och sedan börja sälja Apta-1 på marknaden ta längre tid än övriga scenarios. År 2028 antas Apta-1 nå läkemedelsgodkännande för att sedan börja säljas under år 2029. Ett fördröjt läkemedelsgodkännande innebär också att de totala kostnaderna blir högre. Vidare antas royaltyandelen bli 15 %, och samma struktur och belopp estimeras för upfront- och milstolpsbetalningar. När Apta-1 väl kommer till marknaden förväntas tillväxten gå långsammare i ett Bear scenario vilket innebär en lägre marknadsandel år 2037 om ca 5,4 %. Vid antaganden om 10 % sannolikhet att Apta-1 når marknaden och en WACC om ~12 % ges ett sammantaget nuvärde genom en rNPV-värdering om 62 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 0,4 kr.

**0,4 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BEAR  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

**Riskjusterat nuvärde om 62 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 0,4 kr.**

Diskonterade riskjusterade kassaflöden, Bear scenario exklusive kapitalanskaffning 2022-2037E



Analyst Groups prognos

# LEDNING & STYRELSE

Källa innehav: Aptahem hemsida.

## Mikael Lindstam, VD



Mikael har 20 års erfarenhet från den svenska start-up-industrin, där han har varit en viktig spelare i grundandet och utvecklingen av Galecto Biotech, Cyxone, Gabather, Aptahem och grundare av nanoteknologibolagen Portendo, NM Spintronics och Serstech. Mikael bidrag har genererat investeringar motsvarande över 70 MEUR från industrin samt privat och publikt kapital. Mikael har gedigen erfarenhet av ledande roller och som styrelseledamot i publika bolag, såsom ansvarig för företagsledning, patent och immaterialrätt, kapitalanskaffning, förhandlingar och affärsutveckling. Under 2008-2014 var Mikael delansvarig för en statlig investeringsfond med fokus på *life science* och läkemedelsutvecklingsprojekt med starkt patent- och immaterialrättslig grund och stor marknadspotential. Mikael ledde här över 100 olika projekt som kapitaliserades genom spin-out, utlicensiering och försäljning. Mikael har doktorsexamen i oorganisk kemi från Uppsala universitet och har individuella examina från utbildningar inom personalansvar, coaching, affärs- och projektutveckling, entreprenörskap, marknadsföring och aktiemarknadsetik. **Aktieinnehav:** 400 000 aktier.

## Ola Skanung, CFO



Bakgrund som civilekonom, fördjupning entreprenörskap, med vidare studier i förändringsledarskap och revision. Skanung har många års erfarenhet som CFO och med att arbeta i snabbväxande bolag. **Aktieinnehav:** 342 479 aktier.

## Maria Ekblad, COO



Maria Ekblad har gedigen bakgrund inom life science med mer än 25 års erfarenhet från både preklinisk och klinisk läkemedelsutveckling. Hon är en erfaren senior ledare med flera roller inom ledarskap från både linje- och projektorganisationer. Några av hennes roller har varit Forskningschef på Follicum AB och Preklinisk utvecklingschef på Active Biotech AB. Maria är civilingenjör med inriktning på biokemi från Lunds universitet. **Aktieinnehav:** 10 000 aktier.

## Luiza Jedlina, CSO



Doktor i molekylär parasitologi och immunologi, samt masterexamen i toxikologi. Jedlina var tidigare projektledare i Forskarpatentfonden, där Aptahems nuvarande läkemedelskandidater har sitt ursprung. Utöver 3 år som biotechkonsult har Jedlina jobbat 15 år inom cellbiologi, immunologi, hematologi, epidemiologi och biokemi samt har utvecklat vaccin mot parasiter. **Aktieinnehav:** 238 375 aktier.

## Anders Bylock, CMO & ordförande i det vetenskapliga rådet



Docent och legitimerad läkare. Bylock är expert inom kardiovaskulära utvecklingsfrågor inom såväl preklinisk, kliniska studier samt registreringsansökningar. Efter arbete inom thoraxkirurgi har Bylock haft en karriär inom kardiovaskulär forskning och utveckling i USA & Europa. Bylock har haft ledande positioner på stora läkemedelsföretag, så som AstraZeneca och Boehringer Ingelheim GmbH & Co. **Aktieinnehav:** 13 998 aktier.

## Suzanne Kilany, CRD



Suzanne är utbildad sjuksköterska och arbetade som onkologisköterska under många år. För drygt 30 år sedan gick hon över till läkemedelsindustrin, där hon under sin karriär har samlat lång och mångsidig erfarenhet inom kliniskt utvecklingsarbete bland annat som ansvarig för kliniska studier i Europa, Ryssland och USA. Genom sina roller inom både läkemedelsbolag och kontrakts-forskningsorganisationer (CRO) har Suzanne skaffat sig gedigen kunskap och förståelse för kliniska prövningar och processer inom flera olika sjukdomsområden. Suzanne är sedan sex år tillbaka styrelseledamot i Apotekarsocietets avdelning för kliniska studier. Hon är också redaktör och ansvarig för deras medlemstidskrift, *Prövningen*. **Aktieinnehav:** 0 aktier.

## Karin Aschan, Regulatory Affairs Director



Karin har mer än 30 års erfarenhet av att arbeta med frågor inom Regulatory Affairs i olika roller i både små start-up bolag och stora läkemedelsföretag. Hon varit ansvarig för regulatoriska frågor i ett flertal internationella projekt som inneburit täta interaktioner med myndigheter, utvecklingspartners och leverantörer. Arbetet har täckt EU- och US-projekt i alla faser av kliniska prövningar fram till registrering och underhåll av marknadsföringstillstånd. Hon har även arbetat med säkerhetsfrågor (Drug Safety) i kliniska prövningar och haft rollen som EU Pharmacovigilance Quality Person. Karin Aschan driver sitt eget konsultbolag med inriktning på regulatoriska frågor. Karin har en apotekarexamen från Uppsala universitet. **Aktieinnehav:** 0 aktier.



# LEDNING & STYRELSE

Källa innehav: Aptahem hemsida.

## Thomas Rupp, CMC Director & Aptamer-expert



Thomas är yrkeserfaren kemist och har arbetat med oligonukleotidstillverkning i mer än 30 år, inklusive utvecklade av "state-of-the-art" tillverkningsprocesser för oligonukleotider. Thomas har en bakgrund som global applikationsspecialist på bland annat GE Healthcare, med driver sedan 2013 ett eget konsultbolag där han erbjuder tillverkningsexpertis inom terapeutiska nukleinsyror, håller tekniska workshops om oligonukleotidstillverkning, assisterar med anläggningsdesign för storskalig GMP-tillverkning, samt med processutveckling och problemlösning. Thomas är dessutom en globalt verksam ämnesexpert (Subject Matter Expert, SME) för oligonukleotidframställning och är erkänd som "Global Pharma Key Opinion Leader" på Korea Health Industry Development Institute (KHIDI). **Aktieinnehav:** 0 aktier.

## Ulf Björklund, Senior Advisor



Ulf har mera än 30 års erfarenhet inom läkemedelsutveckling från både stora och små bolag. Från 1983 till 2002 var Ulf verksam främst inom klinisk forskning inom olika chefspositioner på Kabi Pharmacia AB / Pharmacia & Upjohn / Pharmacia. Från 2002 till 2010 var Ulf VD i OxyPharma AB och åren 2010 till 2016 VD i Aprea AB. Idag driver Ulf eget företag som konsult med inriktning mot läkemedelsutveckling och projektledning inom Life Science. Ulf:s aktuella styrelseuppdrag är; Lipum AB (styrelseordförande), MedicaNatumin AB och TikoMed AB (styrelseledamot). Ulf har en Apotekarexamen från Uppsala Universitet. **Aktieinnehav:** 0 aktier.

## Bert Junno, Styrelseordförande



Utöver sitt nyligen tillträdde uppdrag som styrelseordförande i Aptahem så är Bert Junno styrelseordförande för Cyxone AB (publ) och CombiGene AB (publ), samt styrelseledamot i Acequa AB och Acequa GmbH. Han har erfarenhet av företagsledning och styrelsearbete från ett flertal bolag verksamma inom elektronik, bioteknik och IT i både Europa och USA. Han har tillsammans med andra grundat flera bioteknikbolag som WntResearch AB, Galecto Biotech AB, Gabather AB, Aptahem AB och Cyxone AB. Bert har en Ph.D. i fysik och teknik för halvledare och M.Sc. i fysik från Lunds universitet. **Aktieinnehav:** 0 aktier.

## Johan Lindh, Styrelseledamot



Johan Lindh är docent i mikrobiologi och är sedan 2014 aktiv inom Institutet för cell- och molekylärbiologi, mikrobiologi, Uppsala universitet. Lindh har varit verksam som molekylärbiolog inom akademien i över 20 år och har haft flera positioner inom parasitologi vid Smitskyddsinstitutet/Karolinska Institutet. Genom samarbete med Lunds universitet identifierades de tidiga indikationerna för Aptahems antikoagulerande läkemedelskandidater lades grunden för den patentansökan som Aptahem baserar sin utveckling på. **Aktieinnehav:** 539 000 aktier.

## Cristina Glad, styrelseledamot



Cristina Glad har mer än 25 års erfarenhet av forskning och affärsutveckling inom bioteknik och läkemedelsutveckling. Hon har arbetat med projekt för utveckling av antikroppsläkemedel och deras produktionsprocesser. Cristina Glad har också varit involverad i forsknings- och utvecklingssamarbeten med bioteknik- och läkemedelsföretag samt in- och utlicensiering av projekt. I sin roll som såväl VD som vice VD var Glad med om att utveckla BioInvent International AB. Sedan december 2013 är hon verksam som konsult i eget bolag. Cristina Glad är ledamot av Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA), är teknologie doktor i biokemi, E\*MBA och entreprenör. **Aktieinnehav:** 90 250 aktier.

## Theresa Comiskey Olsen, styrelseledamot

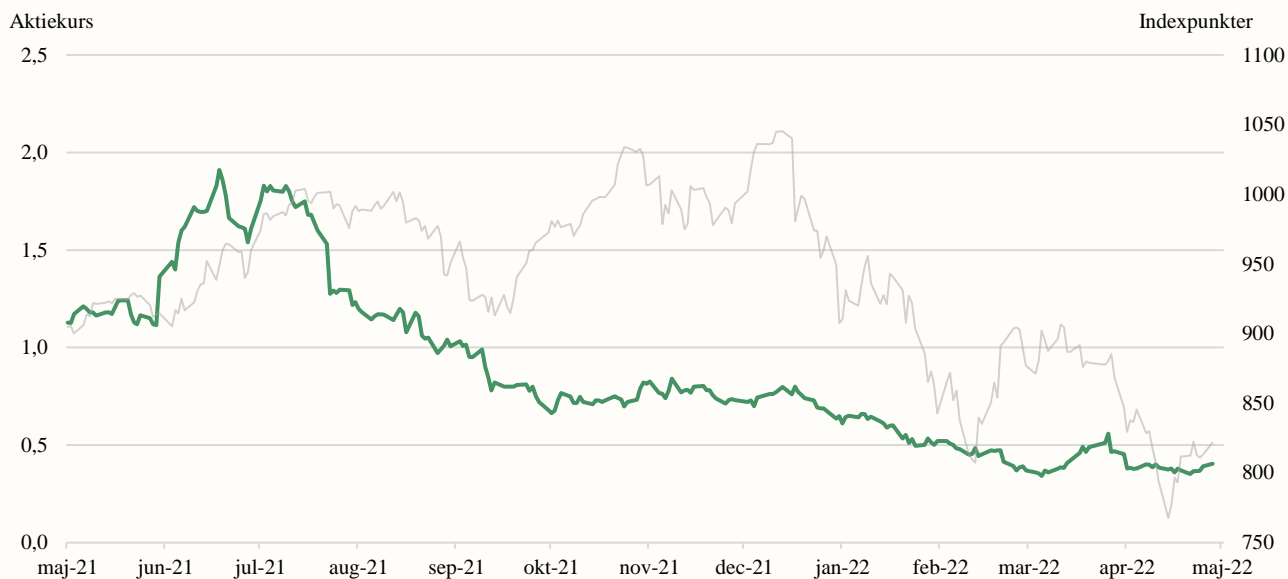


Theresa Comiskey Olsen är advokat, knuten till Albaran, en norsk advokatbyrå. De senaste åren har Comiskey Olsen arbetat med juridiska frågor med fokus på gränsöverskridande transaktioner mellan områdena life sciences/biotech/läkemedel/medicinteknik, med tyngdpunkt på förhandlingar och avtal för internationella licensöverenskommelser, distribution, leveranser, forskning och utveckling samt kliniska prövningar. Innan hon startade sin egen advokatbyrå 2008 var hon chefsjurist på Nycomed, som senare blev uppköpt av Takeda. Comiskey Olsen är Bachelor of Arts från University of Pennsylvania och Juris Doctor från University of Detroit Mercy School of Law. Utöver sitt uppdrag för Aptahem är hon även styrelseledamot i FF Bygg og Vedlikehold AS, Jotunfjell AS, Farma Investment AS, Melius Pharma AB och Cyxone AB. Hon är också ägare av Comiskey Olsen. **Aktieinnehav:** 138 888 aktier.

## APPENDIX

## Aktiekursens utveckling

— Aptahem — OMXSPI



MSEK	2018	2019	2020	2021
<b>Nettoomsättning</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0
<b>Totala intäkter</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>
Rörelsekostnader	-20,6	-17,5	-24,3	-28,5
<b>EBIT</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>	<b>-28,5</b>
Ränteintäkter och liknande poster	0,0	0,0	0,0	0
Räntekostnader och liknande poster	0,0	0,0	0,0	0
<b>EBT</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>	<b>-28,5</b>
Skatt	0,0	0,0	0,0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>	<b>-28,5</b>

# DISCLAIMER

---

## Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informationssyfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

## Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter* efterlevs.

För fullständiga regler för våra analytiker se: [www.analystgroup.se/ansvarsbegransning](http://www.analystgroup.se/ansvarsbegransning)

## Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget.

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

## Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **Aptahem AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning.

De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

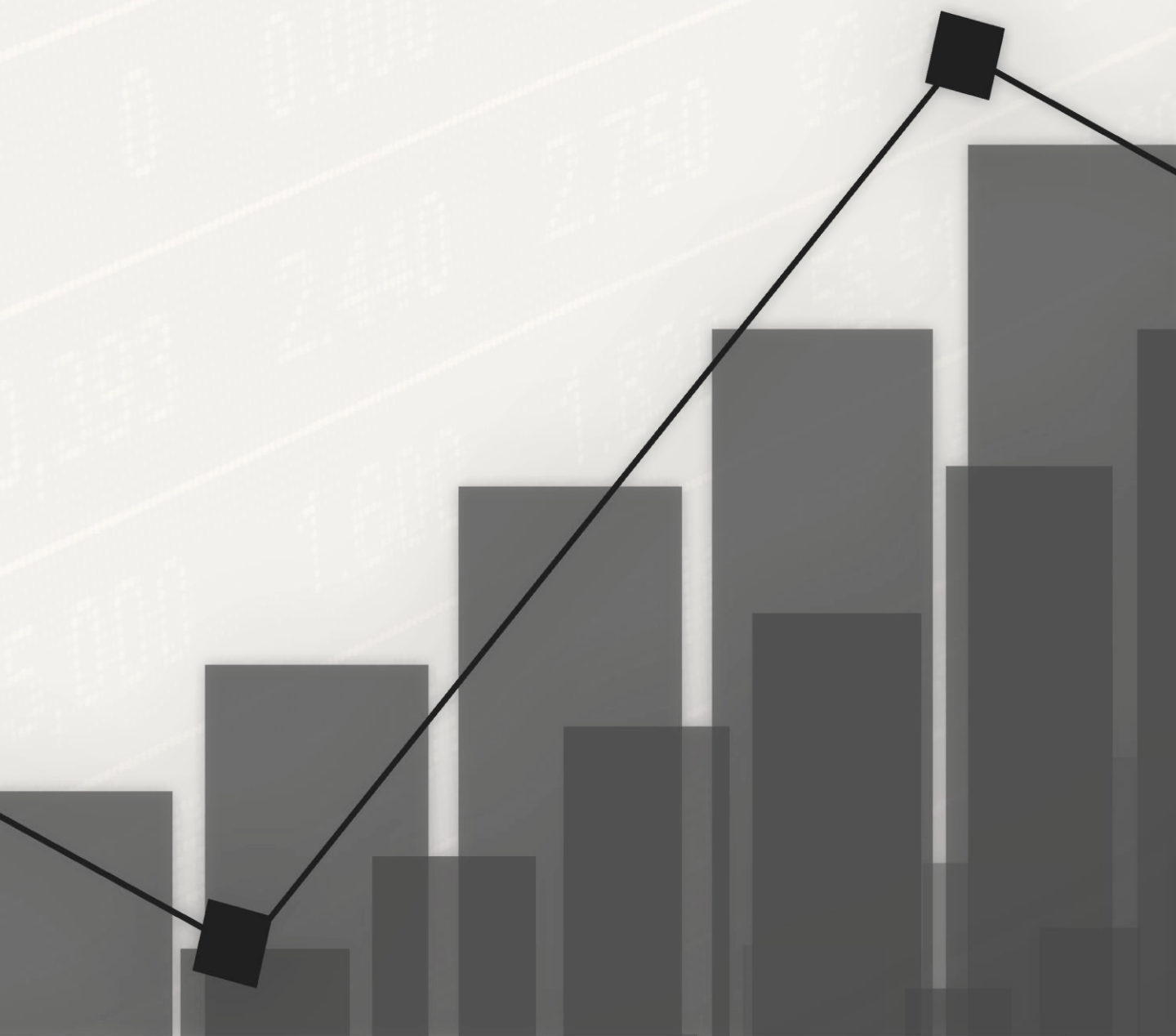
Analytiker äger inte aktier i bolaget.

## Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2022). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.



Analyst Group



**AG EQUITY RESEARCH AB**

Org.nr: 556999-0939 | Mail: [info@analystgroup.se](mailto:info@analystgroup.se)  
Riddargatan 12B, 114 35, Stockholm