

# AKTIEANALYS

FULL COVERAGE



## ACOUSORT

*Ökad omsättning trots Covid-19*

2020-09-03

Philip Johansson

**Analyst Group grundades 2014**, en tid då informationen att tillgå gällande små- och medelstora bolag ansågs vara bristfällig. Därför valde Analyst Groups grundare att starta upp en analystjänst med visionen att belysa och sprida korrekt information för att ge bättre stöd i investeringsbeslut.

**Idag är Analyst Group** ett snabbväxande analyshus med huvudsäte i Stockholm och med filial i Lund. Vi arbetar utifrån värdeorden engagemang, passion och förtroende, med ambitionen att skriva korrekta och objektiva analyser. Därför erbjuder vi två typer av analys. Vi erbjuder dels bolag som vi anser intressanta, att på uppdrag, utföra analyser mot ersättning. Samtidigt tillhandahåller vi oberoende analyser på bolag som vi anser har särskilt intressant investeringsidé.

**Vår vision** är att vara den bästa informationslänken mellan de många investerarna och företagen.

Som länk mellan investerare och företag ger vi stöd i investeringsbeslut,  
kapitalallokering och kommunikationsvägar.

---

Vi tror på att hjälpa företag och investerare att bättre förstå varandra

# INNEHÅLL

AcouSort ("AcouSort" eller "Bolaget") är verksamma inom medicinteknik, där Bolaget har utvecklat en plattformsteknologi som bygger på akustofores, som med hjälp utav ultraljud separerar och isolerar beståndsdelar från blod och andra biologiska prover. Exempel är fraktionering av blod och isolering av bakterier eller extracellulära vesiklar. Tekniken används huvudsakligen vid förberedning av prover för forskning och analys av cancer, infektionssjukdomar och kardiovaskulära sjukdomar, men det finns en rad ytterligare tänkbara framtida användningsområden. Bolaget har sitt huvudkontor i Lund och noterades 2017 på Spotlight Stock Market.

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Introduktion	4
Kommentar Q2-20	5
Investeringsidé	6
Bolagsbeskrivning	7-8
Marknadsanalys	9
Finansiell Prognos	10-12
Värdering	13
Bull & Bear	14-15
VD-intervju Torsten Freltoft	16
Ledning & Styrelse	17-18
Appendix	19-21
Disclaimer	22

## VÄRDEDRIVARE

8 av 10

AcouSorts huvudsakliga fokus under de kommande åren är att sluta s.k. OEM-avtal med potentiella partners. Om Bolaget lyckas sluta ett eller flera sådant avtal skulle detta potentiellt innebära betydande kommersiella framgångar.

## HISTORISK LÖNSAMHET

4 av 10

AcouSort har likt andra forskningsbolag en historia av svag lönsamhet, vilket primärt är hänförligt till att Bolaget bedriver utvecklingsarbete inom en forskningsintensiv marknadsnisch. Inom ramen för sitt utvecklingsarbete bedömer Analyst Group att Bolaget har en relativt god kostnadskontroll. Betyget är grundat i historik och är ej framåtblickande.

## LEDNING & STYRELSE

8 av 10

AcouSorts ledande befattningshavare har gedigna bakgrunder med relevant branschfarenhet. VD Torsten Freltoft har tidigare varit VD på Sophion Bioscience A/S som såldes år 2011. Styrelseordförande Martin Linde har tidigare varit VD på bland annat Arc Aroma Pure och Thomas Laurell, grundaren bakom AcouSorts teknik, sitter i styrelsen. Alla styrelsemedlemmar, utom en, äger över 295 000 vilket är att anse som ett starkt insiderägande.

## RISKPROFIL

5 av 10

AcouSorts teknik är verifierad och fungerande, Bolagets teknologi är applicerbar inom en rad tänkbara framtida användningsområden, vilket minimerar risken ytterligare. Analyst Group bedömer att det föreligger en risk att nå avtal med relevanta industriella partners, AcouSort har dock sedan tidigare ingått partnerskap med Instrumentation Laboratory, vilket påvisar att det går att nå partnerskap. Marknaden kännetecknas också av långa ledtider och försäljningscykler, vilket kan hämma Bolaget, där tillgänglig likviditet är en viktig parameter att följa.

Analyst Groups betygsättning utgår från fyra huvudparametrar där varje huvudparameter består av ett flertal underparametrar med individuell betygsättning, vilka summerar till ett viktat slutbetyg för varje huvudparameter.

**Värde drivare, Historisk Lönsamhet och Ledning & Styrelse** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är högsta betyg.

**Riskprofil** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är att anse som högst risk.

AcouSort har idag en utvecklad plattformsteknologi som bygger på akustofores, där man med hjälp utav ultraljud separerar och isolerar beståndsdelar från blod och andra biologiska prover. Idag säljer Bolaget forskningsinstrument men den stora värdedrivaren de kommande åren är att sälja OEM-komponenter, vilket förväntas utgöra majoriteten av Bolagets framtida intäkter. I ett Base scenario estimeras en omsättning om ca 7,1 MSEK år 2020, vilken förväntas kunna växa successivt de kommande åren. Baserat på gjorda prognoser och en multipelvärdering motiveras ett värde per aktie om 16,2 kr i ett Base scenario.

#### ▪ Mindre genombrott i systemförsäljningen

Under Q2-20 uppgick totala intäkter till 1,9 MSEK (0,3), vilket är ett resultat av att AcouSort genomfört flera nya installationer. Bolaget beskriver första halvåret som ”ett mindre genombrott i systemförsäljningen”. Personalkostnaderna uppgick under kvartalet till 1,8 MSEK (1,9), motsvarande en minskning om ca 7 % jämfört med motsvarande period föregående år. Resultatet före skatt uppgick till -1,3 MSEK (-3,1), vilket var en klar förbättring.

#### ▪ Stärkt rörelsekapital under kvartalet

Under kvartalet erhöll AcouSort lånegarantier om drygt 3 MSEK av ett konsortium bestående av Bolagets ledning, styrelse samt grundare. En riktad emission om ca 12 MSEK genomfördes också under perioden, och per den 30 juni 2020 uppgick AcouSorts likvida medel till 13,8 MSEK (10,4) MSEK. AcouSort bör således vara finansierade i minst tolv (12) månader framöver.

#### ▪ ISO-certifiering möjliggör OEM-avtal

Under Q2-20 kommunicerade AcouSort att Bolaget erhållit ISO 13495 certifiering vilket är en grundläggande förutsättning för kommersialiseringen av Bolagets OEM-komponenter. Under åren 2023-2026 förväntas en kraftigt ökad omsättning från försäljning av egenproducerade komponenter samt intäkter från licensavtal. AcouSorts förväntade OEM-avtal antas bidra till ett kraftigt ökat resultat.

#### ▪ Komplexa försäljningsprocesser är en risk

AcouSort har idag ett samarbetsavtal med Instrumentation Laboratory, vilket är en stark referens och ingjuter förtroende för att nå liknande avtal med andra aktörer i framtiden. Att nå avtal med globala kunder är dock en komplicerad process förknippat med stora utmaningar, och det återstår för AcouSort att faktiskt sluta ett ytterligare avtal om en OEM-affär.

### AKTIEKURS | 10,0 kr

#### VÄRDERINGSINTERVALL

<b>BEAR</b> 8,4 kr	<b>BASE</b> 16,2 kr	<b>BULL</b> 22,1 kr
-----------------------	------------------------	------------------------

ACOUSORT (ACOU)					
Senast betalt (2020-09-02)	10,0				
Antal Aktier (st.)	11 316 245				
Market Cap (MSEK )	113,2				
Nettokassa(-)/skuld(+) (MSEK)) <sup>1</sup>	-13,8				
Enterprise Value (MSEK )	99,4				
V.52 prisintervall (SEK)	5,3 – 14,4				
Lista	Spotlight Stock Market				
UTVECKLING					
1 månad	6,5 %				
3 månader	-3,0 %				
1 år	-1,0 %				
YTD	-0,2 %				
HUVUDÄGARE (KÄLLA: HOLDINGS)					
Thomas Laurell	9,5 %				
Stefan Scheduling	7,8 %				
Avanza Pension	7,7 %				
Torsten Freltoft	7,5 %				
Nordnet Pensionsförsäkring	5,2 %				
VD OCH ORDFÖRANDE					
Verkställande Direktör	Torsten Freltoft				
Styrelseordförande	Martin Linde				
FINANSIELL KALENDER					
Kvartalsrapport 3, 2020	2020-11-25				
PROGNOS (BASE), MSEK	2018	2019	2020E	2021E	2022E
<b>Totala intäkter</b>	<b>1.4</b>	<b>3.0</b>	<b>7.1</b>	<b>9.9</b>	<b>18.1</b>
Omsättningstillväxt	-0.5	122%	133%	40%	82%
Rörelsekostnader	-10.3	-12.6	-14.2	-17.0	-21.6
<b>EBITDA</b>	<b>-8.9</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.1</b>	<b>-7.1</b>	<b>-3.5</b>
EBITDA-marginal	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.
<b>Nettoreultat</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.2</b>	<b>-8.0</b>	<b>-4.3</b>
Nettomarginal	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.
P/S	82.7	37.2	15.9	11.4	6.3
EV/S	72.6	32.7	14.0	10.0	5.5
EV/EBITDA	-11.1	-10.4	-14.0	-14.0	-28.7

<sup>1</sup> AcouSort har även en lånegaranti som uppgår till 3 MSEK och är möjlig att avropa

# KOMMENTAR Q2-20

---

## Mindre genombrott i systemförsäljningen

Under andra kvartalet uppgick totala intäkter till 1,9 MSEK (0,3), vilket är ett resultat av att AcouSort genomfört flera nya installationer. Bolaget beskriver första halvåret som ”ett mindre genombrott i systemförsäljningen”, där AcouSort ser ökade intäkter i systemförsäljningen i kombination med ökade intäkter från offentligt finansierade projekt. För perioden H1 2020 uppgick totala intäkter till 4,5 MSEK (1,6), vilket nästan är en tredubbling jämfört med samma period föregående år.

## Minskade kostnader

Under kvartalet uppgick Bolagets totala kostnader till 3,2 MSEK (3,4), vilket motsvarar en minskning om ca 4 % jämfört med motsvarande period föregående år. Personalkostnaderna uppgick under kvartalet till 1,8 MSEK (1,9), motsvarande en minskning om ca 7 % jämfört med motsvarande period föregående år. Resultatet före skatt förbättrades till -1,3 MSEK (-3,1), vilket är ett resultat av ökad försäljning i kombination med något mindre kostnader. Bolagets kassaflöde under Q2-20 uppgick till 10,7 (-3,1) MSEK, vilket bland annat är ett resultat av genomförd emission under kvartalet, och är något vi ser positivt på.

## Stärkt rörelsekapital

Under maj meddelade AcouSort att Bolaget erhållit lånegarantier om drygt 3 MSEK av ett konsortium bestående av Bolagets ledning, styrelse samt grundare. Under juni genomfördes dessutom en riktad emission om ca 12 MSEK. Den 30 juni 2020 uppgick AcouSorts likvida medel till 13,8 MSEK (10,4) MSEK och Bolaget bör således vara finansierade i minst tolv (12) månader framöver.

## Fortsatta samarbeten

Under H1 2020 har flertalet projekt som AcouSort startade tillsammans med globala life science-företag avslutats med goda resultat, och Bolaget bör ser fortsatta samarbeten med flera parter framgent. I slutet av H1 2020 avslutades de senaste projektet med Instrumentation Laboratories (IL) med goda resultat. Under Q4-20 startar samarbetet med ett koreanskt life science-företag, där AcouSort ska integrera AcouTrap-teknologin i ett nytt diagnostiskt test för detektion av cirkulerande tumörceller (CTC) med hjälp av extracellulära vesiklar. Under H2 2020 förväntas en ny serie av de första AcouWash-systemen att produceras, och AcouSort förväntas starta nya samarbeten med universitet och life science-företag. Det finns således flertalet triggers på kort- till medellång sikt.

## Covid-19

Gällande situationen kring Covid-19 och dess påverkan på AcouSort är detta fortfarande i ständig förändring. Trots Covid-19 påvisar AcouSort en hög aktivitet under kvartalet och Bolaget har kunnat upprätta nära kontakt med både gamla och nya kunder. AcouSort har under H1 genomfört, levererat och installerat system både i Sverige och till internationella kunder, helt digitalt. Denna övergång skulle kunna påverka Bolaget positivt på sikt, då det innebär en mer kostnadseffektiv, skalbar och snabbare internationell penetration av AcouSorts produkter.

FLERA  
TRIGGERS  
PÅ KORT-  
TILL  
MEDELLÅNG  
SIKT

# INVESTERINGSIDÉ

AcouSorts är ett svenskt bolag med en teknik som är verifierad att vara fungerande teknologi för en rad applicerbara användningsområden. I ett Base scenario estimeras att AcouSort sluta strategiskt viktiga samarbetsavtal för sin OEM-modul, vilket sammantaget ger ett motiverat värde per aktie om ca 16,2 kr.

## Den globala marknaden för Point Of Care väntas växa kraftigt

Den underliggande marknadsdrivaren är den ökade efterfrågan på patientnära diagnostisk s.k. Point Of Care. Den globala marknaden för patientnära diagnostisk värderades under 2018 till ca 23 mdUSD, och marknaden förväntas att nå ett marknadsvärde om ca 50 mdUSD år 2026, vilket motsvarar en CAGR om 10,1 %. Den kraftiga marknadstillväxten drivs bland annat av högre kostnader kopplade till längre sjukhusvistelser för patienter. Patientnära diagnostik ger snabbare provsvar vilket underlättar läkarens arbete genom att dels minska den administrativa bördan, dels direkt kunna ställa en diagnos. Sammantaget ger patientnära diagnostik snabbare, effektivare samt billigare vård vilket bidrar till en stark marknadstillväxt. Med tanke på AcouSort teknologi och erbjudande är dessa marknadstrender att anse som gynnsamma.

## OEM-avtal är den primära värdedrivaren

Idag arbetar AcouSort med att saluföra s.k. forskningsinstrument mot kunder inom primärt forskningsvärlden, men den stora värdedrivaren i AcouSort handlar istället om att bli en världsledande leverantör av OEM-komponenter till både next generation system och product upgrader på befintliga system. Detta förväntas Bolaget uppnå genom att antingen sluta ett s.k. Royalty-avtal med en kund som tar över produktionen av komponenterna, eller att AcouSort själva producerar komponenterna. Om AcouSort lyckas uppnå signerade OEM-avtal med kunder skulle detta innebära ett mycket fördelaktigt ekonomiskt utfall för AcouSort, då det rör sig om avtal med höga marginaler och ordervärden. Under juni 2020 erhöll AcouSort ISO 13485-certifiering samt en kapitalinjektion om ca 11,7 MSEK före emissionskostnader efter genomförd riktad emission, vilket är två viktiga strategiska milstolpar för kommersialiseringen av Bolagets OEM-komponenter.

## Motiverat nuvärde om 16,2 kr i ett Base scenario

AcouSort estimeras sälja ca tio st s.k. forskningsinstrument per år de närmaste åren. Det stora genombrottet för Bolagets framtida verksamhet ligger dock i att nå ett s.k. OEM-avtal med potentiell kund, varför det är viktigt för AcouSort att löpande ingå nya strategiska samarbetsavtal. Vi estimerar att AcouSort når en kraftigt ökad försäljningsvolym under åren 2023-2026 genom en kombination av egen produktion samt licensavtal. Med de värdedrivare Analyst Group ser under kommande åren, samt gjorda prognoser och vald diskonteringsfaktor, motiveras ett värde om 16,2 kr per aktie i ett Base scenario. Analysen kommer att följas upp kvartalsvis.

## Risikfaktorer

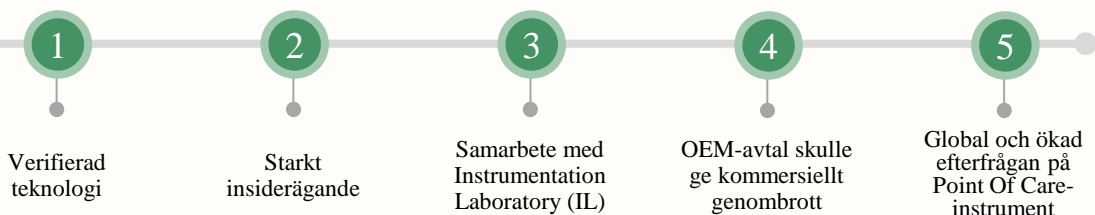
AcouSort har idag ett avtal om ett kommersiellt licens- och distributionsavtal med Instrumentation Laboratory som sträcker sig till minst år 2028, vilket är en stark referens och ingjuter förtroende för att nå liknande avtal med andra aktörer i framtiden. Att nå affärsavtal med globala kunder inom Life Science är en komplicerad och svår process, och det återstår för AcouSort att faktiskt sluta ett avtal om en OEM-affär. Ytterligare risk finns i form av långa försäljningsprocesser samt förändrad strategiskt utsikt från potentiella kunder.

**10,1 %  
MARKNADS-  
TILLVÄXT  
KOMMANDE  
ÅREN**

**LEVERERA  
OEM-  
KOMPO-  
NENTER**

**16,2 KR  
PER AKTIE I  
MOTIVERAT  
VÄRDE**

## HIGHLIGHTS



# BOLAGSBESKRIVNING

---

AcouSort grundades 2010 och har sitt huvudkontor i Lund, idag har Bolaget en utvecklad plattformsteknologi. Tekniken används huvudsakligen vid förberedning av prover för forskning och analys av cancer, infektionssjukdomar och kardiovaskulära sjukdomar, men det finns en rad ytterligare tänkbara framtida användningsområden.

## Banbrytande teknik

Det finns en stark efterfrågan på patientnära diagnostisk, s.k. Point Of Care (POC testing), för att ge snabbare och effektivare provsvar medan patienten är kvar på sin vårdmottagning. Det underlättar läkarens arbete genom att minska den administrativa bördan samt medför att läkaren omedelbart kan ställa diagnos, vilket leder till billigare och effektivare vård. Idag kräver majoriteten av blodprover en centrifugering vilket inte går att kombinera med en patientnära diagnostisk, då blodproverna måste skickas till centrallaborator för vidare analys, vilket är tidskrävande och dyr process. AcouSorts lösning bygger istället på en teknik som hanterar processen för att genomföra provförberedning genom sitt ”chip” som byggs in i det patientnära diagnostiska systemet genom en s.k. separationsmodul för blodkroppar och blodplasma.

## Produktportfölj

### Sample Preparation Modules

Sample Preparation Modules är OEM-moduler som baseras på AcouSorts ’lab-on-a-chip’-teknologi för integrering i tredje parts medicintekniska produkter. Modulerna möjliggör utveckling av nya typer av produkter för analys, diagnostik och terapi inom många olika områden inom sjukvården. Exempel på områden där det finns intresse från marknaden är inom diagnostik av bland annat cancer och infektionssjukdomar (t.ex. sepsis), inom cellterapi och stamcells-behandlingar och inom kvalitetssäkring av blodprov. Modulerna tas fram tillsammans med industriella aktörer med mål att nå hög volym på kundens globala marknad. Flertalet projekt pågår redan med globala Life-Science företag varav arbetet med det amerikanska bolaget Instrumentation Laboratory nått ett kommersiellt licens- och distributionsavtal till minst år 2028. Under juni 2020 erhöll AcouSort ISO 13485-certifiering, vilket är en grundläggande förutsättning för kommersialiseringen av Bolagets OEM-komponenter.

### AcouPlasma

AcouPlasma är en OEM-modul utvecklad specifikt för plasmaseparation i Point Of Care-instrument. 75 % av all blodanalys inom vården kräver separation av blodplasma, vilket idag vanligtvis görs på ett centralt laboratorium där det finns tillgång till en centrifug. Med AcouPlasma möjliggör man utvecklingen av nya diagnostikinstrument för point-of-care där plasmaseparationen sker på ett par sekunder med hjälp av ultraljud i ett litet chip.

### AcouTrap

AcouTrap är ett automatiserat forskningsinstrument för isolering av mycket små partiklar som t.ex. exosomer och virus. Upptäckten av exosomer gavs Nobelpriset 2013 och många bedömare inom Life Science tror att exosomer kommer att driva nästa stora paradigmskifte inom diagnostik eftersom det ger möjlighet att upptäcka många svåra sjukdomar långt tidigare än idag. Förhoppningen är också att dessa forskningsinstrument kan leda till upptäckten av nya markörer som kan användas för att utveckla nya produkter inom diagnostik. Tack vare AcouTrap kunde exempelvis ett forskarteam vid Lunds Universitet under 2019 hitta en ny markör för hjärtinfarkt. AcouTrap är CE-märkt sedan år 2018.

AVTAL MED  
VÄRLDS-  
LEDANDE  
BOLAG

# BOLAGSBESKRIVNING

---

## **AcouWash**

AcouWash är ett automatiserat forskningsinstrument i litet format som kan separera olika typer av celler med hög effektivitet och precision. Exempel på användningsområden är forskning inom cancer, cellterapi och stamceller. Instrumentet är noggrant och kan till exempel hitta ett fåtal cancerceller bland en miljard andra celler. Instrumentet används idag på amerikanska NIH, som är ett av världens största forskningsinstitut. Samtidigt utvärderar man just nu AcouWash hos en stor industriell aktör i Japan. AcouWash fick under 2018 pris som årets topp 10 viktigaste uppfinningar av den anrika tidskriften *The Scientist*. AcouWash erhöll CE-märkning 2019.

## **Verksamhetsplan**

AcouSorts verksamhetsplan för perioden 2020 – 2030 har delats in i tre faser för att effektivt ta tillvara på efterfrågan på marknaden samt driva försäljningstillväxt.

### **Horizon I 2020 - 2022**

Mellan åren 2020 och 2022 förväntas AcouSort öka marknadspenetrationen och marknads-kännedomen kring Bolagets teknik och produkter. Bolaget förväntas fortsatt fokusera på att sälja forskningsinstrument på universitet för att öka exponeringen mot forskare. AcouSort förväntas också upprätta samarbeten med företag där det finns potential att nå ett s.k. OEM-kontrakt i framtiden.

### **Horizon II 2023 - 2026**

Mellan åren 2023 och 2026 antas AcouSort att skala upp verksamheten för att hantera en hög volymproduktion. Målet är att, enligt AcouSort, nå leverans av s.k. OEM-moduler till industriella aktörer inom medicinsk utrustning för forskning och diagnostik.

### **Horizon III 2027 – 2030**

Mellan åren 2027 och 2030 förväntas AcouSort expandera sin verksamhet genom att nå nya vertikaler inom medicinsk behandling. AcouSort förväntas därför expandera mot nya verksamhetsområden som till exempel livsmedel eller veterinärmedicin. Under perioden förväntas AcouSort också expandera inom *personalized medicine*, där AcouSorts produkter hjälper till att skapa förbättrade behandlingar av svåra sjukdomar som till exempel stamcellsbehandling eller immunterapi.



# MARKNADSANALYS

Intresset för AcouSorts teknologiska plattform drivs i huvudsak idag av den ökade efterfrågan på Point Of Care-system. AcouSort, med huvudfokus att bistå med lösningar för möjliggöra detektion av cancer, infektionssjukdomar och hjärt-kärlsjukdomar, är verksamma inom olika marknader. Bolaget erbjuder idag produkter som adresserar forskning och produktutveckling inom ramen för cancer, infektionssjukdomar och kardiovaskulära sjukdomar. Enligt WHO insjuknar varje år över 30 miljoner människor i sepsis och av dessa dör ungefär 6 miljoner människor dör av sjukdomen. Den vanligaste dödsorsaken globalt är hjärt-och kärlsjukdomar, och varje år sker ungefär 18 miljoner dödsfall till följd av sjukdomen. Exempel på användningsområden för Bolagets produkter är isolering av cirkulerade tumörceller, s.k. Circulating Tumor Cells (CTCs), blodplasmaisolering samt koncentrerings och anrikning av bakterier och mikrovesiklar. Marknadsvärdet för CTC och blodplasmaisolering uppgår årligen till ca 200 mdUSD vardera, medan koncentrerings och anrikning av bakterier har ett uppskattat årligt marknadsvärde om ca 50 mUSD.

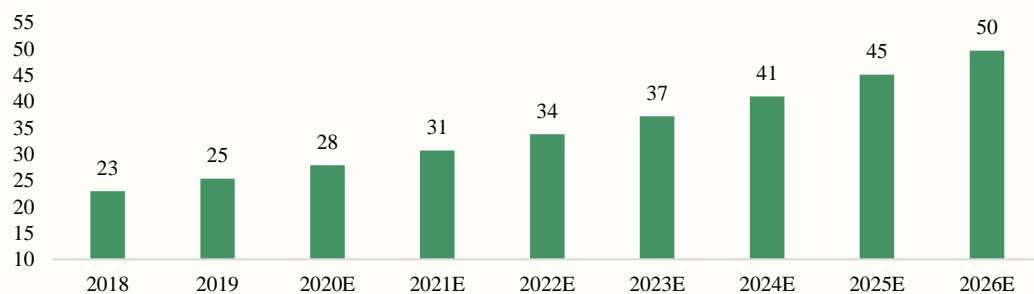
## Marknad

Potentiella marknader för AcouSorts produkter varierar beroende på tillämpningsområde, vilket påvisar bredden på Bolagets teknikplattform och efterfrågan som finns inom olika affärssegment. Det som är genomgående för AcouSorts marknader är att Bolaget tillhandahåller en teknikplattform som anpassas utefter diverse potentiella användningsområden inom diagnostik och forskning. Inom ramen för AcouSorts kommunicerade verksamhetsplan förväntas Bolaget under den tredje fasen, som inträffar mellan åren 2027 och 2030, expandera sin verksamhet genom att nå nya vertikaler inom medicinsk behandling för sin teknologiska plattform. AcouSort förväntas utöver det expandera mot nya marknader, där Bolaget bedömer en stor sannolikhet till att penetrera marknader som rör bland annat livsmedel och veterinärmedicin.

**Den globala marknaden för Point Of Care väntas växa med en CAGR om 10,1 % fram till år 2026**

Prognostiserat marknadsvärde mellan 2018 till 2026

mdUSD



Källa: Point of care (POC) diagnostic market, Reports and Data (2019)

## Den underliggande marknadsdrivaren

Den underliggande marknadsdrivaren är den ökande efterfrågan på patientnära diagnostisk. Den globala marknaden för patientnära diagnostisk värderas under 2018 till ca 23 mdUSD, där marknaden estimeras att nå ett marknadsvärde om ca 50 mdUSD år 2026, vilket motsvarar en CAGR om 10,1 %. Den kraftigt ökade globala marknaden drivs primärt av högre kostnader kopplade till längre sjukhusvistelser för patienter samt en rad andra fördelar för att effektivisera vården. Patientnära diagnostik ger snabbare och effektivare provsvar vilket underlättar läkarens arbete genom att dels minska den administrativa bördan, dels direkt kunna ställa en diagnos. Sammantaget ger patientnära diagnostisk snabbare, effektivare samt billigare vård vilket leder till bättre behandling av patienterna.

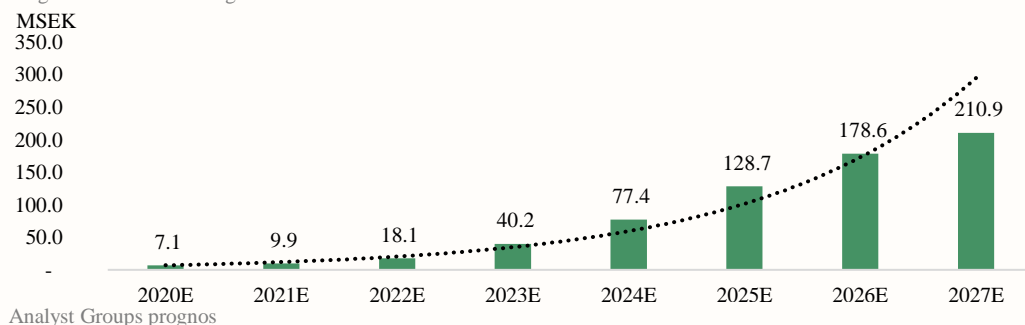
# FINANSIELL PROGNOSE

## Omsättningsprognos åren 2020-2027

De finansiella prognoserna sträcker sig till år 2027 och baseras på AcouSorts kommunicerade verksamhetsplan och vision om att växa inom segmentet OEM-komponenter. Inom ramen för våra beräkningar har eventuella förvärv samt omsättningspåverkande forskningsanslag exkluderats. Totala intäkter estimeras uppgå till 7,1 MSEK år 2020, vilket primärt är hänförligt till ökad försäljning av forskningsinstrument.

Omsättningen förväntas öka till 7,1 MSEK år 2020, för att växa till 210,4 MSEK år 2027.

Prognostiserad omsättning för i ett Base scenario



## Förväntade affärer inom OEMs

Majoriteten av AcouSorts framtids nettoomsättning förväntas utgöras av Sample Preparation Modules, vilka är OEM-moduler som baseras på AcouSorts 'lab-on-a-chip'-teknologi för integrering i tredje parts medicintekniska produkter. Affärsmodellen förväntas baseras på royaltyavtal eller att AcouSort själva tillverkar produkterna och säljer till kund. Vi bedömer att en fullständig integration mot kund skulle motsvara ungefär 500 000 komponenter per år. En full lansering med en kund tar mellan 5-7 år.

## Avtalens karaktärsdrag

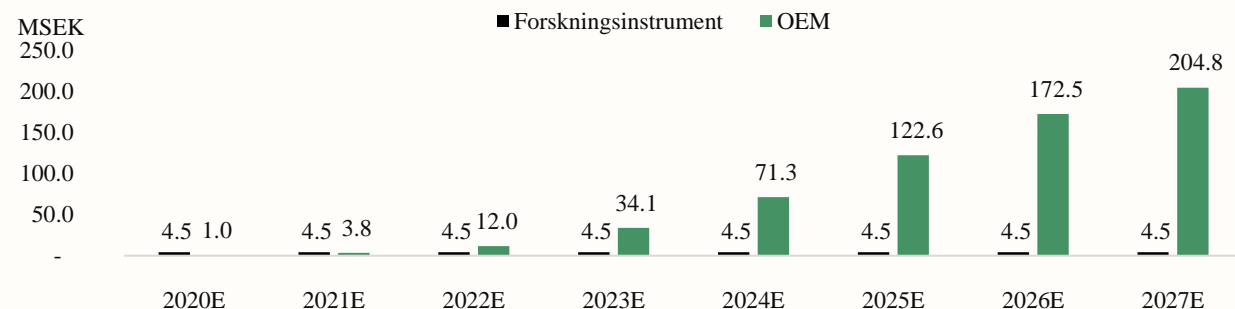
Efter första året från lansering förväntas AcouSort sälja ca 25 000 moduler. Vi reserverar oss för att varje verksamhet kopplat till ett specifikt avtal är unikt och att den exakta andelen ersättande produkter på marknaden per år varierar. Vi är däremot trygga i vår bedömning att AcouSort kommer rikta in sig på att nå avtal där det förväntade utfallet vid full lansering är ca 500 000 komponenter per år. Ett avtal med AcouSort sker antingen genom ett licensavtal där Bolaget licensierar ut sin teknologi och inte själva producerar komponenterna, vilket förväntas inbringa ca 15 MSEK vid full lansering. Vi bedömer att AcouSort själva kommer föreslå vid ett givet avtal att själva producera OEM-komponenterna, vilket skulle innebära en omsättning om ca 45 MSEK. Vid ett signerat avtal antas inte full lansering första året, istället sker en stegvis upptrappning vilket förklaras av att kunden successivt byter ut gamla diagnostiska instrument mot nya instrument med AcouSorts teknologi i. Under första året av signerat avtal estimeras den kumulativa andelen av instrument med AcouSorts teknologi till ca 5 %, och allt eftersom gamla instrument byts ut förväntas en fullständig penetrering ske först efter år 6.

År	Andel	Kumulativ andel	Estimerad omsättning per licensavtal (MSEK)
1	5%	5%	0.75
2	10%	15%	2.25
3	20%	35%	5.25
4	25%	60%	9
5	30%	90%	13.5
6	10%	100%	15

# FINANSIELL PROGNOSS

Verksamhetsområdet OEM estimeras ta fart från år 2022. I prognosen antas intäkter från segmentet "Forskningsinstrument" vara konstant, vilket är att anse som ett konservativt antagande.

Prognostiserat fördelning av totala intäkter.



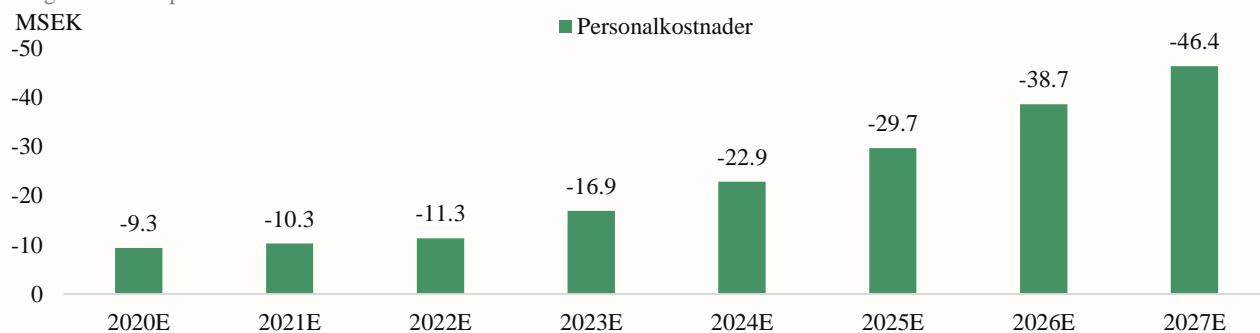
Analyst Groups prognos

## Kraftig tillväxt inom OEM de kommande åren

Omsättningen från verksamhetsområdet OEM, där bland annat licensintäkter ingår, estimeras nå ca 1 MSEK år 2020 och 3,8 MSEK år 2021. Vi bedömer att Bolagets intäkter från affärsområdet kommer ta bra fart efter år 2022, där Bolaget estimeras nå en omsättning om ca 12,0 MSEK för år 2022 samt 34,1 MSEK år 2023. Tillväxten inom segmentet kommer drivas av ökad försäljning av OEM-komponenter från både nya och befintliga kunder.

Personalkostnader förväntas öka i mindre takt än omsättningen, vilket är ett resultat av den affärsmodell som förväntas tillämpas.

Prognostiserade personalkostnader



Analyst Groups prognos

## Personalkostnader kommande åren

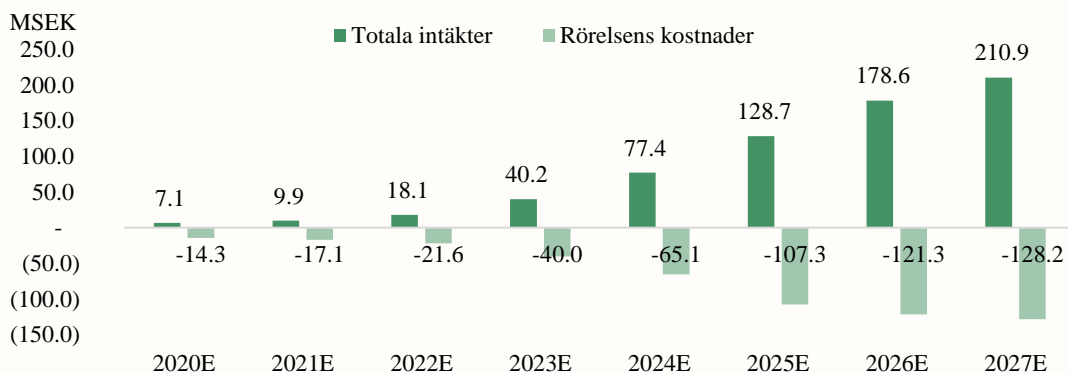
Under 2019 uppgick personalkostnaderna till ca 8,5 MSEK. I takt med att Bolagets omsättning ökar och nya avtal sluts förväntas också personalkostnaderna öka i en stadig takt. Personalkostnaderna förväntas däremot öka i mindre takt än omsättningen, vilket är ett resultat av den affärsmodell som förväntas tillämpas. De ökade personalkostnaderna är primärt hänförligt till att Bolaget förväntas börja producera OEM-komponenter. Analyst Group estimerar personalkostnaderna till ca 9,3 MSEK år 2020 och 16,9 MSEK år 2023.

# FINANSIELL PROGNOSS

Analyst Group estimerar ökade rörelsekostnader kopplade till AcouSorts expansiva verksamhetsplan. Bolagets största kostnadspost personalkostnader förväntas fortsatt utgöra den största kostnadsposten. Övriga externa kostnader förväntas öka som en konsekvens av kostnader kopplade till nya integrationer och samarbeten kopplade till olika kundprojekt.

**Rörelsekostnaderna förväntas på sikt öka i linje med omsättningen, men i lägre takt, vilket resulterar i en stärkt rörelsemarginal.**

Prognostiserade intäkter och rörelsekostnader 2020-2027E



Analyst Groups prognos

## Ökade kostnader innan inflektionspunkt nås

Sammantaget förväntar vi oss i ett Base scenario att rörelsekostnaderna uppgår till ca 14,3 MSEK år 2020 respektive 17,1 MSEK år 2021. Kostnadsbasen förväntas öka i takt med att nya avtal inleds samt den påbörjade produktionen av OEM-komponenterna. Vidare förväntas AcouSort först redovisa positivt resultat under år 2024, vilket är tidpunkten då Bolaget når en s.k. inflektionspunkt. Analyst Group bedömer att när väl AcouSort blir lönsamma, sker en relativt kraftig vinstökning. För år 2025 och 2026 estimeras en vinst om ca 20,6 MSEK respektive 56,4 MSEK, vilket motsvarar en vinststillväxt om 227 %, och påvisar en stark potentiell värdeutveckling.

Base-scenario (MSEK)	2017	2018	2019	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
Nettoomsättning	2.5	1.1	1.9	5.5	8.3	16.5	38.6	75.8	127.1	177.0	209.3
Övriga intäkter	0.1	0.3	1.2	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6
<b>Totala intäkter</b>	<b>2.6</b>	<b>1.4</b>	<b>3.0</b>	<b>7.1</b>	<b>9.9</b>	<b>18.1</b>	<b>40.2</b>	<b>77.4</b>	<b>128.7</b>	<b>178.6</b>	<b>210.9</b>
Handelsvaror/råvaror	-0.5	-1.0	-0.8	-1.8	-2.8	-5.5	-16.8	-33.0	-60.9	-59.3	-56.1
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2.1</b>	<b>0.4</b>	<b>2.3</b>	<b>5.3</b>	<b>7.1</b>	<b>12.6</b>	<b>23.4</b>	<b>44.4</b>	<b>67.8</b>	<b>119.3</b>	<b>154.7</b>
<i>Bruttomarginal</i>	79%	30%	74%	74%	72%	69%	58%	57%	53%	67%	73%
Övriga externa kostnader	-2.6	-2.6	-3.4	-3.0	-4.0	-4.7	-6.2	-9.2	-16.6	-23.3	-25.6
Personalkostnader	-2.2	-6.7	-8.5	-9.3	-10.3	-11.3	-16.9	-22.9	-29.7	-38.7	-46.4
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBITDA</b>	<b>-2.8</b>	<b>-8.9</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.1</b>	<b>-7.1</b>	<b>-3.5</b>	<b>0.3</b>	<b>12.2</b>	<b>21.5</b>	<b>57.3</b>	<b>82.7</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	-108%	-652%	-316%	-135%	-99%	-28%	1%	28%	32%	48%	53%
Av- och nedskrivningar	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBIT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.2</b>	<b>-7.1</b>	<b>-3.5</b>	<b>0.3</b>	<b>12.2</b>	<b>21.4</b>	<b>57.3</b>	<b>82.7</b>
<i>EBIT-marginal</i>	-108%	-655%	-317%	-101%	-72%	-19%	1%	16%	17%	32%	39%
Finansiella intäkter	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Finansiella kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8
<b>EBT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.2</b>	<b>-8.0</b>	<b>-4.3</b>	<b>-0.6</b>	<b>11.4</b>	<b>20.6</b>	<b>56.4</b>	<b>81.8</b>
<i>EBT-marginal</i>	-108%	-655%	-317%	-101%	-80%	-24%	-1%	15%	16%	32%	39%
Skatt	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-12.7
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.2</b>	<b>-8.0</b>	<b>-4.3</b>	<b>-0.6</b>	<b>11.4</b>	<b>20.6</b>	<b>56.4</b>	<b>69.1</b>

# VÄRDERING

Den stora värde drivaren i AcouSort är när Bolaget rör sig från fas 1, Horizon I 2020-2022, till fas 2, Horizon II 2023-2026. Under Horizon I är AcouSorts fokus att öka marknadskännetheten och marknadspenetrationen av Bolagets teknik och produkter. Bolaget förväntas sig också att upprätta ett antal relevanta samarbeten med företag där det finns en potential att nå ett OEM-kontrakt under perioden 2020-2022. Vi bedömer att Bolaget under Horizon II, vilket inträffar under perioden 2023-2026, kommer leverera OEM-moduler till minst sju relevanta partners. Modulerna tas fram tillsammans med en relevant industriell aktör med mål att nå ut i hög volym på kundens globala marknad, vilket minskar eventuella risker.

## Intressanta transaktioner i branschen

AcouSorts teknik är unik och det finns inga direkta konkurrenter till Bolaget. Analyst Group har noterat ett antal kända transaktioner inom den marknad som AcouSort är verksam inom. Två exempel är det Flodesign och Aenitis Technologies.

**Flodesign Sonics** som tillhandahåller en akustisk cellbearbetningsplattform för industrialisering av cell- och genterapiproduktion meddelade under oktober 2019 att Bolaget har blivit uppköpta av Merck Group. Merck Group är ett tyskt börsnoterat bolag som grundades år 1668 och är idag ett ledande tyskt läkemedels- och kemiföretag. Flodesign kan beskrivas som en konkurrent till AcouSort i den meningen att Flodesign Sonics akustisk cellbearbetnings-plattform möjliggör en förbättrad koncentration och celltvätt vid tillverkning av s.k. cellterapi. Flodesign uppger ha tagit in över 10 MUSD innan Bolaget blev uppköpta. Köpeskillingen är ej känd men vi anser att en rimlig värdering bör ligga mellan 200-600 MSEK.

**Aenitis Technologies** är ett franskt bolag som grundades år 2014 efter forskning på CNRS och ESPCI's forskningslaboratorie. Aenitis är ett forskningsbolag som utvecklar en plattform för att separera, filtera och manipulera biologiska element baserade på akustofores-teknologier. Aenitis huvudområde är bland annat separation av blodplättar från bloddonationer (blodcellsbehandling). Företaget är fortfarande i ett forskningsstadium och har sedan starten rest ca 80 MSEK från investerare och genom forskningsbidrag.

## Värderas till 16,2 kr på 2025 års prognos

I ett Base scenario förväntas AcouSort omsätta ca 128,3 MSEK år 2025 och ett EBITDA-resultat om 19,1 MSEK, primärt hänförligt till ökade intäkter från OEM-komponenter. Analyst Groups värdering utgår från år 2025, vilket är i mitten av Horizon II, där vi bedömer att tidpunkten utgör ett viktig referenspunkt för kommande år framöver. År 2025 förväntas lönsamheten ta fart, och motiverar därför en målmultipel om EV/S 2,6. Det ger sammantaget ett motiverat bolagsvärde om ca 322 MSEK under år 2025. Vid en diskonteringsränta om 12 %, ges ett sammantaget nuvärde om ca 183 MSEK, vilket motsvarar ett pris per aktie om 16,2 kr.



**16,2 KR**  
PER AKTIE I ETT  
BASE SCENARIO

# BULL & BEAR

## Stor värdeutväxling vid lyckat utfall av OEM-affär i ett Bull scenario

Analyst Group bedömer att majoriteten av AcouSorts framtida nettoomsättning förväntas utgöras av s.k. Sample Preparation Modules, vilka är OEM-moduler som baseras på AcouSorts 'lab-on-a-chip'-teknologi för integrering i tredje parts medicintekniska produkter. Försäljningsprocessen kring att bli en del av en tredje parts medicintekniska produkter är en komplicerad process förknippat med höga risker, men vi ser redan idag ett antal verifikationer som gör att vi inte ser samma typ av risk som inom andra forskningsbolag på den svenska börsen. Bolaget har en unik teknologi och lösning med en faktiskt försäljning av flertalet forskningsinstrument som uppskattas av kunder. AcouSort har också ett samarbete och licensavtal med världsledande Instrumentation Laboratory (IL), vilket är en stark validering av AcouSort och dess teknologiska lösningar.

Bull scenario	Bull scenario	Bull scenario
OEM-avtal sluts i högre takt än förväntat	Bolaget har förmåga att nå en högre prisnivå för sina OEM-komponenter	Stark värdeutväxling påvisar affärsmodellen

### Bull scenario

AcouSort lyckas under primärt Horizon I och Horizon II nå en stark pipeline med relevanta aktörer. OEM-avtal kännetecknas av långa försäljningscykler, men Bolaget kan kapitalisera på tidigare inarbetade kontakter vilket i sin tur ökar chanser till att nå ett potentiellt OEM-avtal framgent. Värdedrivarna inom kommande 24 månader är att inleda relevanta samarbetsavtal, likt avtalet med Instrumentation Laboratory (IL). I ett Bull scenario har också Bolaget förmåga att nå en högre prisnivå för sina OEM-komponenter än förväntat, vilket resulterar i högre omsättning och marginaler.

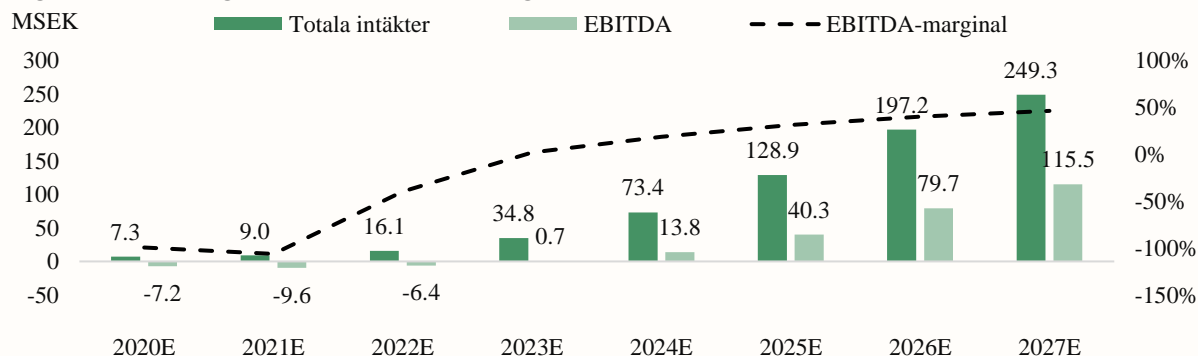
### Betydande uppsida i ett Bull scenario

Sammantaget förväntas AcouSort omsätta 7,3 MSEK år 2020 för att år 2023 omsätta 34,8 MSEK. AcouSort bedöms nå lönsamhet under år 2023 med ett EBITDA-resultat om 0,7 MSEK. Under 2027 bedöms Bolaget omsätta 249,3 MSEK med en EBITDA-resultat om 115,5 MSEK, vilket påvisar den värdepotential som finns i AcouSort i ett Bull scenario. Vid en diskonteringsränta om 12 % och en värderingsmultipl om EV/S 3,5x, ges ett sammantaget nuvärde om ca 250 MSEK idag, vilket motsvarar ett pris per aktie om 22,1 kr.

**22,1 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BULL  
SCENARIO

### I ett Bull scenario estimeras en högre tillväxt och tillika lönsamhet

Prognostiserad omsättning, rörelseresultat och EBITDA-marginal 2020E-2027E



Analyst Groups prognos

# BULL & BEAR

## Bear scenario

Bear scenario	Bear scenario	Bear scenario
OEM-avtal sluts i lägre takt	Bolaget har en lägre prissättningsnivå på sina OEM-komponenter än förväntat	Lägre förväntningar inför framtida OEM-avtal

### Lyckas inte kapitalisera på inarbetade kontakter

Analyst Group bedömer att majoriteten av AcouSorts framtida nettoomsättning fortsatt kommer från Sample Preparation Modules. I ett Bear scenario lyckas dock inte Bolaget under Horizon I 2020-2022 att nå en önskvärd marknadskänedom och marknadspenetration av Bolagets teknik och produkter. Potentiella OEM-avtal, som kännetecknas av långa försäljningscykler, visar sig vara svårare att nå än förväntat. I ett Bear scenario är bedöms således att AcouSort har svårare att kapitalisera på tidigare inarbetade kontakter, vilket medför att Bolaget har svårare att nå ett potentiellt OEM-avtal. Ingåna OEM-avtal som AcouSort sluter framöver kan även visa sig, i ett Bear scenario, vara i det lägre prissättningsintervallet, vilket gör att AcouSorts marginaler och omsättning nedrevideras framgent.

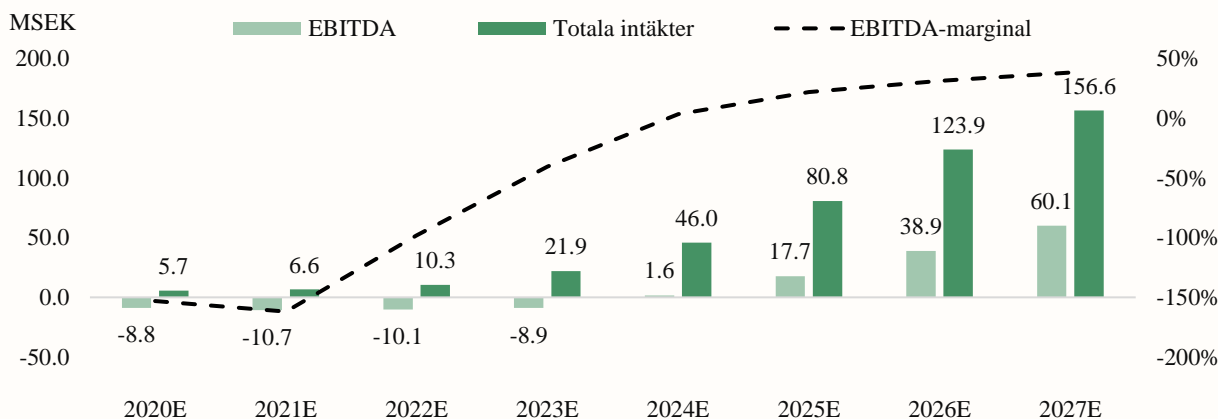
### Omsättningstillväxt även i ett Bear scenario

I ett inträffande av Bear scenario förväntas en lägre omsättning i kombination med lägre marginaler. Vi bedömer inte att AcouSorts utfall i sin OEM-verksamhet som binärt, utan istället handlar de olika värderingsscenarioerna om hur många avtal AcouSort faktiskt ingår och inom vilka prissättningsintervall. Vi bedömer att AcouSort, som har en liten och flexibel organisation, har möjlighet att parera minskad efterfrågan kopplat till längre försäljningscykler. I ett Bear scenario förväntas Bolaget bli vinstdrivande under 2024 med ett EBITDA-resultat om 2,6 MSEK. Sammantaget estimeras en omsättning om 5,7 MSEK år 2020 och 156,6 MSEK år 2027. Vid diskonteringsränta om 12 % och en värderingsmultipl om EV/S 2,2x, ges ett sammantaget nuvärde om ca 94,5 MSEK år, vilket motsvarar ett pris per aktie om 8,4 kr.

**8,4 KR**  
**PER AKTIE I**  
**ETT BEAR**  
**SCENARIO**

### I ett Bear scenario estimeras en lägre tillväxt

Prognostiserad omsättning, rörelseresultat och EBITDA-marginal 2020E-2027E



Analyst Groups prognos

# VD-INTERVJU, TORSTEN FRELTOFT

---



**Under kvartalet visade AcouSort intäkter om ca 1,9 MSEK. Skulle du kunna berätta lite om hur du ser på Q2-20 samt framgent gällande omsättning och kostnadsutveckling?**

Omsättningen för första halvåret blev sammanlagt 4,5 MSEK. Den bestod till ca 35 % av systemförsäljning, 15 % kundprojekt, 25 % licensintäkter samt 25 % offentlig finansiering. För andra halvåret förväntar vi oss något stigande omkostnader på grund av ökade investeringar till uppbyggnaden av produktionskapacitet för OEM-komponenter. Intäkterna från system, kundprojekt och offentlig finansiering förväntas vara oförändrade under andra halvåret.

**Hur har ni påverkats av Covid-19?**

COVID-19 har självklart påverkat företaget i den mån att vi inte har kunnat resa sedan början av mars. Å andra sidan har våra potentiella OEM-kunder på grund av situationen fått mer tid att fokusera på mer framåtblickande aktiviteter och vi har därför haft många uppföljningar från de senaste årens konferenser, som har aktiverats under just denna period. Samtidigt har vi framgångsrikt lyckats installera och träna användare av våra bench-top system på flera platser - både i Sverige, Japan och i USA under perioden med virtuella instruktioner och kurser. Vi ser dock fram emot att situationen normaliseras så att vi återigen kan komma ut och fysiskt träffa våra kunder och fortsätta sprida kunskapen om vår separationsteknik.

**Under hösten ska ni starta upp ett nytt samarbete med ett koreanskt Life Science-företag, Skulle du kunna berätta lite mer om det? Är det några andra samarbeten eller projekt under hösten som du tycker är extra intressanta för investerare att följa?**

Vi har en handfull nya samarbeten som kommer att lanseras under hösten och som vi kommer att rapportera om allteftersom de kommer igång. Det koreanska samarbetet syftar främst till att undersöka om AcouSorts teknologi kan användas för att fånga, berika och bearbeta exosomer från cancerceller. Om projektet lyckas är avtalet att bygga vår trappingmodul som en del av kundens analytiska instrument på OEM-basis.

**Under perioden erhöll AcouSort lånegarantier på drygt 3 MSEK genom ett konsortium bestående av bolagets ledning, styrelse och grundare. Ni genomförde även en emission om ca 12 MSEK. Vad är bakgrunden till detta och vad är emissionslikviden tilltänkt att användas till?**

Det omedelbara syftet med lånegarantin var att skapa ett lugn kring företagets ekonomiska situation och säkerställa friheten att genomföra en emission vid den mest optimala tiden. Den senaste emissionen på ca 12 MSEK kommer att säkerställa bolagets verksamhet och aktiviteter fram till slutet av 2021 och finansiera den uppbyggnad av produktionskapacitet som planeras till hösten 2020. En mindre del av emissionen kommer också att användas för att stärka företagets satsningar på affärsutveckling.





## Torsten Freltoft, VD

Torsten Freltoft (född 1958), PhD, har doktorerat i fasta tillståndets fysik vid Köpenhamns Universitet. Freltoft har bred och gedigen erfarenhet gällande ledning av bolag inom biotech-branschen. Bland annat ledde Freltoft under 13 års tid Sophion Bioscience A/S, från uppstarten år 2000 till en omsättning på cirka 20 MUSD år 2013 och ansvarade även för den exit som Sophion Bioscience A/S genomförde tillsammans med en amerikansk investmentbank år 2011. Freltoft har dessutom varit VD på bland annat Plastitens ApS och Chemometec A/S. Freltoft har även innehaft ett antal styrelseuppdrag, haft vetenskapliga uppdrag för EU och danska regeringen samt varit delaktig inom Business Angels Copenhagen.

**Aktieinnehav i AcouSort:** 849 100 aktier.



## Martin Linde, Styrelseordförande

Martin Linde (född 1971) innehar en ekonomie magisterexamen och en MBA från Lunds Universitet. Linde har gedigen erfarenhet från näringslivet gällande utveckling av bolag och har bland annat varit VD för Arc Aroma Pure AB, Atria Retail AB, Aqilles Invest AB och ett antal andra bolag. Linde har även andra styrelseuppdrag i ett antal noterade bolag, såsom Optifreeze AB, Carbiotix AB, Biofrigas AB, LifeAssys AB samt ett antal onoterade bolag.

**Aktieinnehav i AcouSort:** 295 480 aktier genom Staffansgården i Trää AB.



## Thomas Laurell, Styrelseledamot

Thomas Laurell (född 1961), PhD, är professor inom medicinska och kemiska mikrosensorer vid Lunds universitet samt är en Fellow vid School of Engineering, Tokyo University. Laurell är invald i Kungliga Vetenskapsakademien sedan 2010, Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien sedan 2007 samt Kungliga fysiografiska Sällskapet i Lund sedan 2007. Professor Laurell är en världsledande forskare inom akustofores baserat på mikrochip och har medverkat vid författandet av över 230 vetenskapliga artiklar och 31 patentansökningar. Professor Laurell har dessutom en gedigen kommersiell bakgrund och har startat och drivit flera företag – bland annat ErySave AB – och har erfarenhet av styrelsearbete i dessa bolag samt i det noterade bolaget Genovis AB. Utöver sin akademiska och kommersiella erfarenhet har professor Laurell erhållit ett antal priser inom vetenskap, innovation och entreprenörskap. Forskningen som utförs av den grupp som professor Laurell leder ligger till grund för AcouSorts verksamhet.

**Aktieinnehav i AcouSort:** 1 077 300 aktier.

# LEDNING & STYRELSE

---



## Stefan Scheduling, Styrelseledamot

Stefan Scheduling (född 1962), MD, är professor och forskargruppchef på avdelningen för molekylär hematologi och Lunds Stamcellcentrum vid Lunds universitet. Dr Scheduling är även överläkare vid avdelningen för hematologi vid Skånes Universitetssjukhus i Lund. En huvudfokus för Dr Schedings forskning är utveckling av nya cellterapi vid stamcells-transplantationer. Dr Scheduling är med i flera nationella och internationella forskningsråd för cellterapi och har dessutom medverkat vid författandet av över 70 vetenskapliga artiklar inom sina forskningsområden.

**Aktieinnehav i AcouSort:** 881 500 aktier.

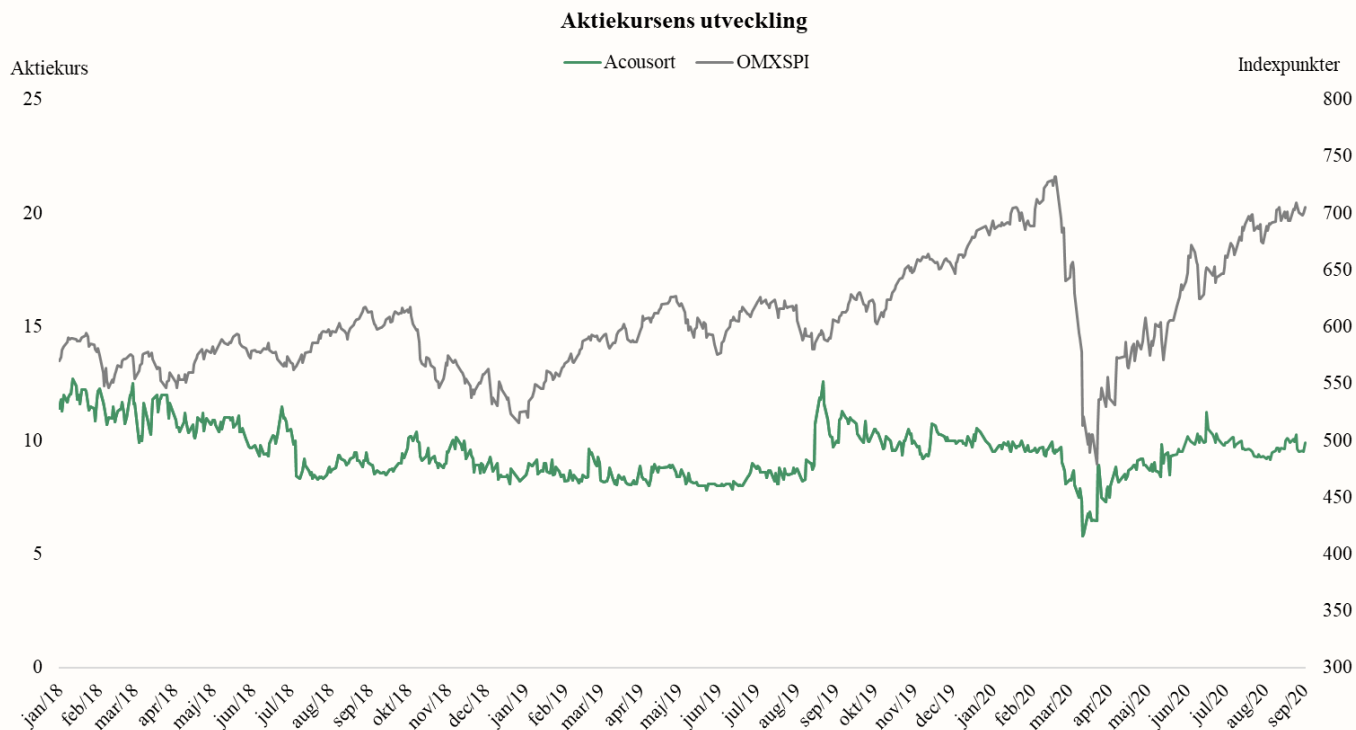


## Kristian Enkvist, Styrelseledamot

Kristian Enkvist har över 20 års internationell industriell erfarenhet inom FoU, affärsutveckling och produktportföljhantering inom medicinsk utrustning, diagnostik och Life Science industrier (HemoCue, Gambro, PerkinElmer, Wallac). Kristian har även arbetat i Big Pharma med tidig läkemedelsforskning (Astra Zeneca). Han har en doktorsexamen i biokemi och är docent i neurokemi vid Åbo Academy University. Kristian var VD för AcouSort AB 2012–2014. Han är för närvarande VD för e-health startup-företaget POOW Applications AB och seniorrådgivare på SmiLe Life Science Incubator i Lund.

**Aktieinnehav i AcouSort:** 0 aktier.

# APPENDIX



tSEK	2017	2018	2019
<b>Totala intäkter</b>	2,594	1,369	3,041
Handelsvaror/råvaror	-532	-957	-777
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2,062</b>	<b>412</b>	<b>2,264</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>-21%</i>	<i>-70%</i>	<i>-26%</i>
Övriga externa kostnader	-2,603	-2,634	-3,377
Personalkostnader	-2,239	-6,677	-8,487
Övriga rörelsekostnader	-16	-26	0
<b>EBITDA</b>	<b>-2,796</b>	<b>-8,925</b>	<b>-9,600</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>
Av- och nedskrivningar	0	-46	-46
<b>EBIT</b>	<b>-2,796</b>	<b>-8,971</b>	<b>-9,646</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>
Finansiella intäkter	0	11	15
Finansiella kostnader	0	0	-26
<b>EBT</b>	<b>-2,796</b>	<b>-8,960</b>	<b>-9,657</b>
<i>EBT-marginal</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>	<i>.neg</i>
Skatt	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2796</b>	<b>-8960</b>	<b>-9657</b>

## APPENDIX

Base-scenario (MSEK)	2017	2018	2019	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
Nettoomsättning	2.5	1.1	1.9	5.5	8.3	16.5	38.6	75.8	127.1	177.0	209.3
Övriga intäkter	0.1	0.3	1.2	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6
<b>Totala intäkter</b>	<b>2.6</b>	<b>1.4</b>	<b>3.0</b>	<b>7.1</b>	<b>9.9</b>	<b>18.1</b>	<b>40.2</b>	<b>77.4</b>	<b>128.7</b>	<b>178.6</b>	<b>210.9</b>
Handelsvaror/råvaror	-0.5	-1.0	-0.8	-1.8	-2.8	-5.5	-16.8	-33.0	-60.9	-59.3	-56.1
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2.1</b>	<b>0.4</b>	<b>2.3</b>	<b>5.3</b>	<b>7.1</b>	<b>12.6</b>	<b>23.4</b>	<b>44.4</b>	<b>67.8</b>	<b>119.3</b>	<b>154.7</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>79%</i>	<i>30%</i>	<i>74%</i>	<i>74%</i>	<i>72%</i>	<i>69%</i>	<i>58%</i>	<i>57%</i>	<i>53%</i>	<i>67%</i>	<i>73%</i>
Övriga externa kostnader	-2.6	-2.6	-3.4	-3.0	-4.0	-4.7	-6.2	-9.2	-16.6	-23.3	-25.6
Personalkostnader	-2.2	-6.7	-8.5	-9.3	-10.3	-11.3	-16.9	-22.9	-29.7	-38.7	-46.4
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBITDA</b>	<b>-2.8</b>	<b>-8.9</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.1</b>	<b>-7.1</b>	<b>-3.5</b>	<b>0.3</b>	<b>12.2</b>	<b>21.5</b>	<b>57.3</b>	<b>82.7</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-652%</i>	<i>-316%</i>	<i>-135%</i>	<i>-99%</i>	<i>-28%</i>	<i>1%</i>	<i>28%</i>	<i>32%</i>	<i>48%</i>	<i>53%</i>
Av- och nedskrivningar	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBIT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.2</b>	<b>-7.1</b>	<b>-3.5</b>	<b>0.3</b>	<b>12.2</b>	<b>21.4</b>	<b>57.3</b>	<b>82.7</b>
<i>EBIT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-101%</i>	<i>-72%</i>	<i>-19%</i>	<i>1%</i>	<i>16%</i>	<i>17%</i>	<i>32%</i>	<i>39%</i>
Finansiella intäkter	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Finansiella kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8
<b>EBT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.2</b>	<b>-8.0</b>	<b>-4.3</b>	<b>-0.6</b>	<b>11.4</b>	<b>20.6</b>	<b>56.4</b>	<b>81.8</b>
<i>EBT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-101%</i>	<i>-80%</i>	<i>-24%</i>	<i>-1%</i>	<i>15%</i>	<i>16%</i>	<i>32%</i>	<i>39%</i>
Skatt	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-12.7
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.2</b>	<b>-8.0</b>	<b>-4.3</b>	<b>-0.6</b>	<b>11.4</b>	<b>20.6</b>	<b>56.4</b>	<b>69.1</b>

Base scenario, nyckeltal	2018	2019	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
P/S	82.7	37.2	15.9	11.4	6.3	2.8	1.5	0.9	0.6	0.5
EV/S	72.6	32.7	14.0	10.0	5.5	2.5	1.3	0.8	0.6	0.5
EV/EBITDA	-11.1	-10.4	-14.0	-14.0	-28.7	331.1	8.1	4.6	1.7	1.2

Bull-scenario (MSEK)	2017	2018	2019	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
Nettoomsättning	2.5	1.1	1.9	5.5	7.2	14.3	33.0	71.6	127.1	195.4	247.5
Övriga intäkter	0.1	0.3	1.2	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8
<b>Totala intäkter</b>	<b>2.6</b>	<b>1.4</b>	<b>3.0</b>	<b>7.3</b>	<b>9.0</b>	<b>16.1</b>	<b>34.8</b>	<b>73.4</b>	<b>128.9</b>	<b>197.2</b>	<b>249.3</b>
Handelsvaror/råvaror	-0.5	-1.0	-0.8	-1.5	-2.0	-4.0	-8.3	-23.5	-37.5	-51.8	-59.1
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2.1</b>	<b>0.4</b>	<b>2.3</b>	<b>5.8</b>	<b>7.0</b>	<b>12.1</b>	<b>26.5</b>	<b>50.0</b>	<b>91.5</b>	<b>145.4</b>	<b>190.2</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>79%</i>	<i>30%</i>	<i>74%</i>	<i>79%</i>	<i>78%</i>	<i>75%</i>	<i>76%</i>	<i>68%</i>	<i>71%</i>	<i>74%</i>	<i>76%</i>
Övriga externa kostnader	-2.6	-2.6	-3.4	-3.0	-4.0	-4.7	-6.2	-9.2	-16.6	-23.3	-25.6
Personalkostnader	-2.2	-6.7	-8.5	-9.8	-10.8	-11.9	-17.8	-25.2	-32.7	-40.6	-47.3
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBITDA</b>	<b>-2.8</b>	<b>-8.9</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.1</b>	<b>-7.8</b>	<b>-4.6</b>	<b>2.5</b>	<b>15.6</b>	<b>42.1</b>	<b>81.5</b>	<b>117.3</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-652%</i>	<i>-316%</i>	<i>-97%</i>	<i>-86%</i>	<i>-28%</i>	<i>7%</i>	<i>21%</i>	<i>33%</i>	<i>41%</i>	<i>47%</i>
Av- och nedskrivningar	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBIT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.6</b>	<b>-7.1</b>	<b>-7.8</b>	<b>-4.6</b>	<b>2.5</b>	<b>15.6</b>	<b>42.1</b>	<b>81.5</b>	<b>117.3</b>
<i>EBIT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-97%</i>	<i>-86%</i>	<i>-28%</i>	<i>7%</i>	<i>21%</i>	<i>33%</i>	<i>41%</i>	<i>47%</i>
Finansiella intäkter	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Finansiella kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8
<b>EBT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.1</b>	<b>-8.6</b>	<b>-5.4</b>	<b>1.7</b>	<b>14.7</b>	<b>41.3</b>	<b>80.6</b>	<b>116.4</b>
<i>EBT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-97%</i>	<i>-95%</i>	<i>-33%</i>	<i>5%</i>	<i>20%</i>	<i>32%</i>	<i>41%</i>	<i>47%</i>
Skatt	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-4.8	-25.4
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-7.1</b>	<b>-8.6</b>	<b>-5.4</b>	<b>1.7</b>	<b>14.7</b>	<b>41.3</b>	<b>75.9</b>	<b>91.0</b>

Bull scenario, nyckeltal	2018	2019E	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
P/S	82.7	37.2	15.5	12.6	7.1	3.3	1.5	0.9	0.6	0.5
EV/S	72.6	32.7	13.6	11.0	6.2	2.9	1.4	0.8	0.5	0.4
EV/EBITDA	-11.1	-10.4	-14.0	-12.8	-21.8	39.4	6.4	2.4	1.2	0.8

# APPENDIX

Bear-scenario (MSEK)	2017	2018	2019	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
Nettoomsättning	2.5	1.1	1.9	4.5	5.4	9.1	20.7	44.7	79.6	122.7	155.4
Övriga intäkter	0.1	0.3	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2
<b>Totala intäkter</b>	<b>2.6</b>	<b>1.4</b>	<b>3.0</b>	<b>5.7</b>	<b>6.6</b>	<b>10.3</b>	<b>21.9</b>	<b>46.0</b>	<b>80.8</b>	<b>123.9</b>	<b>156.6</b>
Handelsvaror/råvaror	-0.5	-1.0	-0.8	-1.2	-1.5	-2.5	-7.8	-21.8	-34.8	-48.4	-55.1
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2.1</b>	<b>0.4</b>	<b>2.3</b>	<b>4.5</b>	<b>5.1</b>	<b>7.8</b>	<b>14.2</b>	<b>24.2</b>	<b>45.9</b>	<b>75.5</b>	<b>101.5</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>79%</i>	<i>30%</i>	<i>74%</i>	<i>78%</i>	<i>77%</i>	<i>76%</i>	<i>65%</i>	<i>53%</i>	<i>57%</i>	<i>61%</i>	<i>65%</i>
Övriga externa kostnader	-2.6	-2.6	-3.4	-3.3	-5.0	-6.5	-11.1	-11.1	-13.3	-17.3	-18.2
Personalkostnader	-2.2	-6.7	-8.5	-9.9	-10.9	-11.4	-12.0	-11.4	-14.9	-19.3	-23.2
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBITDA</b>	<b>-2.8</b>	<b>-8.9</b>	<b>-9.6</b>	<b>-8.8</b>	<b>-10.7</b>	<b>-10.1</b>	<b>-8.9</b>	<b>1.6</b>	<b>17.7</b>	<b>38.9</b>	<b>60.1</b>
<i>EBITDA-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-652%</i>	<i>-316%</i>	<i>-153%</i>	<i>-162%</i>	<i>-98%</i>	<i>-41%</i>	<i>4%</i>	<i>22%</i>	<i>31%</i>	<i>38%</i>
Av- och nedskrivningar	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>EBIT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.6</b>	<b>-8.8</b>	<b>-10.8</b>	<b>-10.2</b>	<b>-8.9</b>	<b>1.6</b>	<b>17.7</b>	<b>38.9</b>	<b>60.1</b>
<i>EBIT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-154%</i>	<i>-163%</i>	<i>-99%</i>	<i>-41%</i>	<i>3%</i>	<i>22%</i>	<i>31%</i>	<i>38%</i>
Finansiella intäkter	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Finansiella kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8	-0.8
<b>EBT</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-8.8</b>	<b>-11.6</b>	<b>-11.0</b>	<b>-9.8</b>	<b>0.8</b>	<b>16.9</b>	<b>38.0</b>	<b>59.2</b>
<i>EBT-marginal</i>	<i>-108%</i>	<i>-655%</i>	<i>-317%</i>	<i>-154%</i>	<i>-175%</i>	<i>-107%</i>	<i>-44%</i>	<i>2%</i>	<i>21%</i>	<i>31%</i>	<i>38%</i>
Skatt	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2.8</b>	<b>-9.0</b>	<b>-9.7</b>	<b>-8.8</b>	<b>-11.6</b>	<b>-11.0</b>	<b>-9.8</b>	<b>0.8</b>	<b>16.9</b>	<b>38.0</b>	<b>59.2</b>

Bear scenario, nyckeltal	2018	2019E	2020E	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E
P/S	82.7	37.2	19.8	17.0	11.0	5.2	2.5	1.4	0.9	0.7
EV/S	72.6	32.7	17.4	15.0	9.6	4.5	2.2	1.2	0.8	0.6
EV/EBITDA	-11.1	-10.4	-11.4	-9.2	-9.8	-11.2	60.2	5.6	2.6	1.7

# DISCLAIMER

---

## Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informationssyfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG frånsäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

## Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter* efterlevs.

För fullständiga regler för våra analytiker se: <https://www.analystgroup.se/interna-regler-ansvarsbegransning/>

## Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

## Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **AcouSort AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning. De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i bolaget.

## Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2020). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.



Analyst Group



**AG EQUITY RESEARCH AB**

Org.nr: 556999-0939 | Mail: [info@analystgroup.se](mailto:info@analystgroup.se)  
Riddargatan 35 114 57, Stockholm | Bankgatan 1A 223 52, Lund